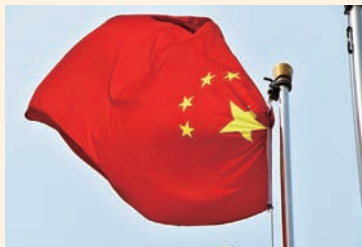


惠达特搜全球新闻

惠达编辑部 整理

产业动态



2018年中国紧固件技术趋势分析，轻量化或成重心

进入21世纪以来，中国旺盛的生产建设需求将带动紧固件行业的大幅增长。经过几十年的发展和积累，中国紧固件行业技术水平有了明显提高，在实际应用领域主要体现为：近年来中国紧固件企业加大了对原材料的开发应用，原材料的热处理技术攻

关取得成效，使得一批10.9级高强度紧固件被成功开发并广泛应用于汽车、柴油机、压缩机等行业；为了适应风力发电设备国产化的需求，大规格（M30-M65）10.9级高强度紧固件在材料选用、热墩、热处理及表面处理等技术方面取得进展；另外，在耐高温材料、热墩及热处理方面也取得了一定的成绩。

在生产工艺上取得众多突破的同时，中国紧固件技术研发也在不断进步，紧固件相关专利数量迅速提高。2008-2017年中国紧固件相关专利申请数量不断提高，2012年紧固件相关专利申请数量达到7751项，同比增长40.5%，为近年来最大增幅；2017年，紧固件相关专利申请数量为13171项。

在国际市场上，随著汽车、机械、建筑、轻工等行业的发展，对紧固件材质提出了越来越高的要求，如汽车的高性能化、轻量化以及建筑结构的高层化、大桥的超长化等等，对紧固件提出了更高的设计应力和轻量化要求。在美国，汽车使用的螺栓强度级别均在9.8级以上，一些汽车、机械用紧固件甚至要求抗拉强度大于1400MPa。

因中国紧固件行业技术与国际先进水平的差距在原材料供给上体现较为明显，因此，未来中国技术开发重点将集中於对原材料的开发上，例如中国紧固件用原材料基本是热轧状态，采用在线软化处理技术和研发高洁净度钢、非调质钢、微合金化钢、超细晶钢、FM双相钢和低碳马氏体钢是生产紧固件用钢的技术发展方向。

除此之外，当前中国高档紧固件只能部分满足，一些特殊要求的紧固件都需要进口，如90%的电子螺丝是进口的，因此高档紧固件产品开发将成为技术研发重点。

浙江合资紧固件厂涉违法倾倒危险废弃物 涉案人遭重罚判刑

安徽芜湖镜湖区人民法院9月28日针对某合资紧固件企业涉嫌跨省倾倒危险废弃物污染长江环境一案进行



一审宣判，判决中表示，针对该厂所涉污染环境罪判处1,000万人民币罚金，负责人及另外两名涉案情节重大之被告分别处以6年至5年9个月不等有期徒刑，并处罚金20万元人民币。其余被告也分别被处以有期徒刑或拘役，外加罚金。连带附加民事赔偿费用合计逾665万人民币，以及在安徽省及新闻媒体上进行公开道歉。

近年来大陆环保意识逐渐抬头，相关环保法规也日趋严格。许多企业纷纷因不符合环保规定遭勒令停工关闭。呼吁有意前往大陆投资设厂之相关产业务必遵守当地环保法令规范，避免产生难以估计的损失和重罚，损人又不利己。

温州龙湾紧固件行业产销量逆势飞扬



近日，从有关部门获悉，今年温州市龙湾紧固件行业经济形势保持稳增长态势。目前，该区销售总产值超过75亿元，同比增长5%；其中外贸总出口5954吨，同比增长28.71%。

据介绍，温州龙湾紧固件行业嫁接互联网，掀起自主研发风，不断做精做细。「比如温州中特公司生产的高效能搓丝机系列，拥有5项发明专利。」温州紧固件协会秘书长吴杰升表示，他们积极帮助企业提升企业的核心技术，提高企业和产品的知名度和美誉度，让品牌效应成为行业发展中的一面旗帜。

据了解，温州龙湾紧固件产业「软硬结合」，一手抓技术改造，一手抓产学研合作，让这一传统产业实现凤凰涅槃。通过品类创新，温州中特跟高等院校合作共建研发，创造性地改造了搓丝机的传统结构，制造出体积小、搓动力大、精度高的产品。

中国前11月新能源汽车产销增长超过60%

根据中国汽车工业协会最新统计显示，今年1到11月中国新能源汽车产销分别完成105.35万辆和102.98万辆，与去年同期相比分别增长63.63%和68%，显示新能源汽车产销量保持稳步增长的态势。



而与新能源汽车近70%的增速相比，中国汽车市场整体走势放缓，今年前11个月，汽车产销分别为2532.52万辆和2541.97万辆，与去年同期比分别下降2.59%和1.65%，其中，乘用车产销2147.41万辆和2147.84万辆，较去年同期下降3.37%和2.77%；商用车产销385.10万辆和394.13万辆，较去年同期分别增长1.97%和5%。

1到11月，纯电动汽车产销分别完成80.66万辆和79.09万辆，较去年同期分别增长50.30%和55.66%；插电式混合动力汽车产销分别完成24.66万辆和23.86万辆，较去年同期则分别增长130.27%和127.58%。

2018年温州市紧固件行业产值预计同比增长5%

2018年10月30日下午，温州市紧固件行业协会举行第四届二次会员大会，回顾一年来行业经济稳定上升的态势及企业技术改造和行销模式创新带来的高速增长。据悉，该行业今年总产值预计同比增长5%，出口同比增长36.89%。



温州作为“中国紧固件之城”，正经历著转型发展期的阵痛，行业内企业努力探索著整合、重组的发展之路，进行传统产业转型升级的逆境突围，特别是在技术创新、技术改造以及行销模式方面进行了不断的尝试，并取得一定的成效。

据悉，2017年温州紧固件行业技术改造投入近10亿元。在厂房、技术装备及自动化方面进行了改造，特别是当前网路资讯化时代，很多企业进行了传统行销+ABC、B2B、B2C、C2C甚至O2O的行销模式。企业对产品的品质和智慧财产权也很重视，技术进步明显。

温州市紧固件行业协会会长、浙江明泰标准件有限公司总经理吴金尧介绍，温州紧固件行业「低、小、散」的企业比率逐年减少，而企业数量和比率逐步上升，「专、精、特」的特色企业逐步显现。

2018上半年温州市紧固件行业经济形势继续保持稳定增长的态势，预计今年总产值超过228亿元，预计同比增长5%左右。据海关提供的资料，1 - 8月温州紧固件总出口14,421吨，同比增长36.89%，价值3,360万美元，同比增长42.98%。2017年出口单价2,352美元/吨，较全国平均1,737美元/吨高出615美元。从抽样调查结果分析，汽、摩配套领域和非标紧固件制造企业增长贡献率最大，预计达到8%的增长率，非标异型件增幅最高，达10%。紧固件设备制造业以及其他上下游产业链的销售增幅达15%。

2018前10月中国钢制铜制标准扣件出口量价均出现成长

根据中国海关最新扣件进出口数据，2018年前10个月钢铁或铜制标准紧固件出口吨数为270万吨（出口额约54亿美元），比2017年同期分别在吨数和金额上成长14.5%及31.7%。



随今年外销单价提高，累计前11个月外销金额突破44亿美元、折合台币1,358.28亿元，优於去年创历史新高。

根据台湾螺丝公会统计，台湾外销紧固件11月出口量为13万1,354公吨，较10月减少8.09%，也较去年同期衰退0.98%；累计前11月出口量达153万多公吨，较去年同期增长5.14%。

同时，台湾外销紧固件11月平均出口价格为每公斤为2.888美元，虽较10月下跌0.05%，但较去年同期上涨2.39%，累计前11月平均出口价格为每公斤2.881美元，较去年同期提高7.53%。

螺丝公会表示，在前11月价量齐扬下，累计出口值为44亿多美元，较去年同期大增13.05%。且去年外销紧固件数量为159万6,639公吨，较前年增长3.97%，平均每公斤出口价为2.692美元，也较前年上涨8.88%，且去年出口值为42.97亿美元，较前年大增13.21%。统计前11个月出口值已超越去年全年，且为连续两年创新高，预估今年出口量、出口值有机会双创新高。

中国钢制紧固件消费市场研究报告

2017年中国紧固件总消费量约505万吨(同比增长2%以上)。其中，汽车制造行业是最大消费下游，约占总消费量的25%；其次是机械制造行业，消费量约占总量的18%；工程及建筑、电子电器类、能源及输变电路等行业紧跟在後。



根据中国机械通用零部件工业协会紧固件分会初步统计，2017年其低档标准紧固件约占39%，中档产品占比36%，高档产品仅为25%。

目前中国紧固件制造业市场集中度较低，2017年前5家企业的产值贡献率不到10%。相反的，中国紧固件产业集群化趋势比较明显，沿海地区相对集中，发展很快；从2015年规模以上企业统计口径看，浙江、江苏和上海就集中了我国近70%的紧固件企业和65%的紧固件产量，其中浙江省的比重最大，其次是江苏省和上海市。

总体上看，目前受全球经济紧缩和中国经济下行压力不断增大的影响，紧固件下游需求不足，尤其是中国紧固件低端产品产能严重过剩，高端产品供给不足，产业结构调整迫在眉睫。

中国汽车产销同比持续呈现下降趋势



据中国汽车工业协会统计分析，2018年11月，汽车产销量环比均呈小幅增长，同比降幅依然明显。1-11月，汽车产销同比继续呈下降趋势，降幅比1-10月有所扩大。

中国汽车产销2018年11月，汽车生产249.84万辆，环比增长7.02%，同比下降18.89%；销售254.78万辆，环比增长7.05%，同比下降13.86%。其中，乘用车生产212.29万辆，环比增长6.03%，同比下降20.46%；销售217.35万辆，环比增长6.19%，同比下降16.06%。商用车生产37.54万辆，环比增长13%，同比下降8.69%；销售37.43万辆，环比增长12.32%，同比增长1.68%。

1-11月，汽车产销2532.52万辆和2541.97万辆，同比下降2.59%和1.65%。其中乘用车产销2147.41万辆和2147.84万辆，同比下降3.37%和2.77%；商用车产销385.10万辆和394.13万辆，同比增长1.97%和5%。

台湾外销紧固件再创新高，前11月出口突破44亿美元

台湾外销紧固件再传捷报，虽然近二个月受到中美贸易大战影响，外销数量略有下滑迹象，但伴





2018年台湾小螺丝出口量创历史新高

台湾自攻螺丝今年前三季累积出口量已超过16万吨,相较去年同期成长10.87%;木用螺丝较去年同期也有11.78%的成长,出口平均价格分别是:自攻螺丝每公斤2.643美元、木用螺丝每公斤2.562美元,与同期相比皆有超过8%的涨幅。自攻螺丝出口量已连续8年增长,出口价格则是突破5年来的持续下跌绝地反转开始上扬。木用螺丝也不惶多让,已连续两年增量,出口价格也是停止下跌开始上涨。

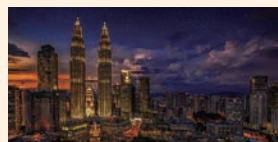
2018年初开始自攻螺丝与木用螺丝在五大螺丝类产品外销表现中脱颖而出,小螺丝今年出口量创下历史新高,自攻螺丝将迈入第九年的增量,木用螺丝也将连续三年增量,可以预期的是其出口价格也会再度走高。



日本制造业成长 台湾螺丝外销日本数量跟长

今年7、8两个月台湾出口日本螺丝销量连续低於6,000吨之後,在今年九月回升至6,165吨,截至前三季出口量累积突破5.5万,相较于同期成长6%,出口价格也比去年同期上涨超过7%,拜日本制造业需求所赐,今年螺丝外销日本销量有机会可以连续两年量价齐涨。

今年前三季螺丝出口至日本共计55,077吨,较去年同期成长6.03%,平均出口价为每公斤3.374美元,比起去年同期成长7.34%。



马来西亚2018年汽车总销量增加3.83%

马来西亚汽车商会(MAA)发表2018年各类汽车总销售量统计,共计销售59万8,714辆,较2017年57万6,635辆增加3.83%;其中轿车53万3,202辆,较2017年51万4,679辆增加3.6%;商业用车为6万5,512辆。

2018年马国第二国产汽车公司—「灵鹿」(Kancil)蝉联私人轿车销售量(22万7,243辆)冠军宝座,占总销售量37.95%;日本本田汽车(10万2,282辆)占17.08%;日本丰田汽车(6万5,551辆)占10.95%;第一国产汽车公司—「普腾」(Proton,销售量6万4,744辆)为10.81%。

2018年马国油电混合车(Hybrid Car)销量为1万8,754辆,其中「宝马」(BMW)汽车销量居冠,达7,434辆,其次为日产(5,826辆)、本田(3,625辆)、富豪(Volvo, 919辆)、丰田(852辆)及「迷你」(Mini, 98辆)。

厂商动态



安普达为吉利中国电动汽车作出领先贡献

吉利是中国著名的汽车制造商,经营12家汽车制造厂,员工超过50,000人。2017年吉利汽车销量超过124.7万辆,比2016年增长63%。与许多汽车制造商一样,吉利不得不适应新的电动化需求,例如采购所需的紧固件。

吉利选择与安普达公司(Optimas Solutions)合作,为其设计和采购合适的紧固件。

安普达是全球工业分销商和服务提供商,为世界各地OEM制造商和一级供应商提供高度定制和设计精良的紧固件、C类零部件和MRO产品。安普达可以实现在精益生产和高效紧固件供应的服务水平上运营,将高知名度的汽车制造商作为其客户组合的一部分。安普达销售和项目经理孔祥东先生解释:「该项目展示了我们如何利用我们在当地的全球经验为伦敦LEVC公司(一家位于英国的吉利子公司)设计并采购了用于混合动力计程车的紧固件。我们应用这些知识来定义在当地运作的物料清单,从紧固件的角度开拓中国电动汽车市场的新领域」。

安普达的主要目标是以具有竞争力的价格提供高品质零部件,为吉利实现利益价值最大化。为实现这一目标,安普达将中国100多个零部件实现制造本土化,成功将每辆车的紧固件成本降低了60%。任何新产品推出都必须加快产品上市速度。虽然某些零部件可以进行本地化,但其他特种品牌部件则需要从英国进口。强大的供应链使安普达能够迅捷提供从英国到吉利的样品,具有行业领先的交货时间,成功将交付周期从120天缩短到45天,这对于满足汽车行业固有的硬性期限至关重要。

「但是,如果没有我们在当地的实力,这一切都不可能实现。我们的苏州工厂帮助我们按时交付合适的零部件,同时将本地化和进口零件整合到一个单一的来源中」,销售兼项目经理孔祥东表示。安普达融合了全球能力,本地亲密度和行业专业知识,帮助吉利以高效、经济的方式进军电动汽车市场。

精湛:德螺丝靠自动检测比台货贵3倍

螺丝公会统计,台湾所生产的紧固件平均每公斤单价约80元,虽高於中国的每公斤60元,但远低于德国的每公斤330元。「自动化检测是关键」,扣件光学检测厂精湛表示,在德国,从成形、抽牙、电镀到热处理,扣件的每个生产环节都有检测设备,因而良率大大提高,单价也更好。

精湛董事长吴俊男说,台湾紧固件厂的生产设备落后,还有很大的改善空间;精湛不少紧固件厂客户不良率高达3成,「这些不良品被退货,都是成本;而且良率差不只是不赚钱,也造成资源浪费。」

紧固件厂向上游中钢采购线材,经过7、8道工序,耗费许多电力、人力及原料,结果竟有3成的不合格品要扔掉,是环保的一大挑战。如果在第1道工序就侦测出异常,不仅获利可以提升,资源的运用也更有效率。可惜目前台湾的紧固件厂多采作业员肉眼检测,「盯2小时以上就已疲劳,找不出瑕疵品了。」

精湛指出,各国愈来愈重视自动化生产,美国制造业复苏、中国工资成长,都有利检测设备的需求。目前精湛主力市场在汽车紧固件,而未来每部电动车使用的扣件高达1.8万个,比传统汽车高出许多,且单价更高。「电动车对紧固件的品质及精度要求更高,无法以人工检测,必须仰赖仪器。」





PSM International中国无锡厂完成翻新

PSM International中国无锡厂2018年努力在拓展冷成型和机械加工能力和产能。也取得一家国际级T1等级汽车供应商的重大策略性合作计划。

除了产能扩张外，也打造了实验室、CMM和光学检测室。升级了实验室来改善原料化学分析和机械性能测试。全新的量测机器也已经采购完成，用以量测精密部件和尺寸规格。同一房间内也同步引进能够分析表面平整度和轮廓的机器。在光学检测室，也引进全新设备来进一步扩大产能。这项拓展计划已经於2018年10月完成。

为了提供客户更好服务，同时满足客户对部件品质、数量和多样性的需求，PSM无锡厂将继续改善制造能力和提升产能。当这些拓展计划都完成後，PSM及其英国姊妹企业将可以提供全球市场完整冷成型产品服务。

英蔚精密部件(无锡)与韩国AFS举行战略合作签约仪式

2018年11月12日，PSM International与AFS Co. Ltd.在中国无锡举行战略合作签约仪式。PSM International执行长铃木先生和AFS董事长Seo先生共同参与这场签约仪式。



这次签约仪式确立了对双方皆有利的策略夥伴关系。PSM和AFS将共同努力合作进行产品研究和行销以提供韩国市场高品质扣件和服务。这项长期和稳定的合作约定将可以为PSM International打进韩国市场的道路打先锋。

为了打造韩国市场更蓬勃的发展未来，铃木先生和Seo先生都表达意愿将透过合作来深化两家公司的关系。

德国伍尔特将于中国海盐打造亚太地区最大供应链中心



德国Würth集团持续成长 乐观看待2019前景

12月4日，伍尔特德国总部的团队和中国相关嘉宾在海盐经济开发区举行伍尔特集团大中华区供应链中心二期项目的开业典礼，共同见证伍尔特在海盐的又一个新起点。

德国伍尔特致力於紧固件产品的研发、贸易及服务，为全球客户提供装配技术解决方案，是装配和紧固材料行业细分市场的全球市场领导者，去年销售额达127亿欧元。伍尔特亚太区供应链中心项目於2015年在中德两国总理见证下签约，2016年正式进驻海盐经济开发区。海盐的紧固件产业已经形成较为完善的链条，伍尔特在海盐的项目侧重於五金件的仓储、物流、贸易等。

伍尔特中国首席执行官莱瑞说，在中国考察了40多个地方後最终选定海盐，二期项目营业後，各类紧固件将由这里销往亚太地区。收货区和发货区采用的是创新的小货车自动传输带系统、利用光感分拣系统代替传统的手工作业、所有操作人员用无纸化手持设备完成作业。另外，为了更好接轨数字化时代，伍尔特在生产运营中融入互联网技术与数据智能，大大提高运转效率。

根据先前的年度财报，德国Würth集团公布2018销售额达到136亿欧元(2017年: 127亿欧元)。成长率达7.1%。排除外币因素後成长率达8.6%。过去一年在各区域的表现都非常成功。在相关电子领域的配销上都有高於平均的成长。

依据之前的计算，Würth集团的营运表现介於8.6亿至8.8亿欧元，不仅比2017年的7.8亿欧元还高，也创下新纪录。Würth集团中央董事会主席Robert Friedmann表示：「对於这样的正向成长我们感到兴奋。这是对我们策略和服务下仍然可以成为行业中非常重要合作夥伴的最棒肯定。集团2018年的电商销售达到24亿欧元，相较于集团整体销售，成长也高於平均比例。」

Würth集团预期2019年的销售会有持平的单位数销售成长，营运表现也会有相对应的增加。Friedmann针对新一年的展望表示：「因为经济趋缓，2019年绝对会比2018年更具挑战。尽管如此，公司的发展基础仍相当稳固。」



上海爵格工业的泄爆螺栓获得美国FM认证

爵格工业自主研发的泄爆螺栓获得著名第三方检测机构美国FM认证。爵格工业成为全球第二家、中国唯一获得泄爆螺栓FM认证的企业。

FM是美国最严格的品质控制机构之一，FM认证是全球最高标准的检测认证，它向消费者表明该产品或服务通过美国和国际标准的检测。FM认证的获得意味著爵格工业泄爆螺栓的性能获得著名第三方检测机构及全球客户的认可，并可在全球范围内销售及使用。

泄爆螺栓应用於危化品仓库、核电站、石化、电子、新能源、医药、军事等易发生室内爆炸的场所，用於确保泄爆门、泄爆窗、泄爆墙及泄爆屋面等瞬间精准泄压，解决了目前矽酸钙板泄爆墙、泄爆屋面无法精准泄压的疑难问题。

泄爆螺栓能根据量化泄爆压力实现泄压。建筑防火设计规范有爆炸危险的厂房均应设泄压设施。泄爆螺栓的螺杆采用特殊化学防腐防锈处理。泄爆螺栓的铝垫片有一定的弧度且下面附著有EPDM橡胶，可防水。泄爆螺栓的承载力从30kg到70kg可选，大大方便了泄爆螺栓的设计。

美国Asahi Kasei Plastics North America荣获SPE车用底盘/五金产业类创新奖

塑胶复合零件全球领导厂商Asahi Kasei Plastics North America, Inc. (APNA)日前从塑胶工程师协会(SPE)手中获颁底盘/五金类别中的最创新塑胶使用奖。主要是针对其先前与飞雅特克莱斯勒车业集团及ITW Deltar Fasteners所共同开发之高强度自攻复合螺帽中使用的工程材料而颁发。



该奖项于2018年11月07日于密西根举行的第48届SPE年度创新竞赛及宴会进行颁发。这个竞赛被视为汽车和塑胶产业规模最大的其中一个，有来自全球的代工厂、阶段供应商和聚合物制造厂共同参与。

由Asahi Kasei所开发的复合式螺帽在底盘/五金类别中因为相较于市场上现有的金属或聚合物制螺帽竞品有较高的优势因而获奖。Asahi Kasei这项创新产品可以让重量减轻2.3磅、减少碳足迹并降低每生产一辆车所需的成本。

APNA董事长Ramesh Iyer表示：「很高兴可以再次获得SPE颁发此奖。该奖是对Asahi Kasei的创造力和挑战力的肯定，也是我们持续提供创新塑胶零件服务以促进员工、客户和社区成长的里程碑。」

Bossard北美和墨西哥分公司获John Deere颁发优秀供应商奖

Bossard北美和墨西哥分公司2018年再一次获得John Deere优异供应商奖，取得夥伴等级供应商殊荣，这也是Deere & Company所颁发最高的供应商评比等级。



Bossard所获得的奖项主要用以表扬其长年致力于提供杰出品质产品服务以及持续做出改善的努力。Bossard是供应John Deere's位于北美27座厂房超过8,000余种扣件产品解决方案的大型供应商。

在John Deere优秀供应商奖中，所有供应商的产品品质、成本管理、准时出货、技术支援等关键表现每年都会接受评比。John Deere供应管理部门于1991年设立此奖以提供供应商评比和可促进持续改善的回馈机制。

工协会资讯

江苏省紧固件行业协会正式成立，助力行业转型发展！



2018年11月28日，江苏省机械协会紧固件分会一届一次会员大会暨成立大会在常熟市国际饭店举行，江苏省紧固件行业协会宣告成立。常熟市标准件厂有限公司董事长蒋永峰当选江苏省紧固件行业协会会长。常熟市副市长徐海东、江苏省机械行业协会副秘书长贾杏林、中国机械通用零部件工业协会紧固件分会会长薛康生、中国机械通用零部件工业协会紧固件分会常务副理事长姚海光等出席会议并致辞。

会长蒋永峰表示，将带领省内协会企业共同瞄准国内及国际市场两个高端，国内市场以重点项目为先导，瞄准航空航天、轨道交通、高端建筑、汽车制造、医疗器械等高附加值行业作为重点领域。国际市场则以丰富产品种类和提升等级为突破，在高强度和特种材料紧固件上下功夫，提升出口产品的等级和附加值。与此同时，全省紧固件行业坚持走全产业链共同提升之路，以高端紧固件订单和需求促产业提升，以提升全省紧固件产品开发能力和质量水准为中心，集中精力进行技术改造，努力赶超国内和国际标杆企业。

中国乐清市紧固件行业协会二届三次会员大会隆重召开

2018年12月19日，乐清市紧固件行业协会二届三次会员大会在乐清市柳市镇隆重召开。乐清市紧固件行业协会会长陈景旺先生发表《坚定信心 临风远航》工作报告，报告回顾了2018年协会各项工作；及2019年协会工作的规划；乐清市紧固件行业协会工会联合会主席章华建先生发表《扛起新担当，建功新时代》工作报告；乐清市紧固件行业协会监事长闻金普先生上台汇报了2018年协会财务收支明细情况。随后，大会宣读了增补协会理事职务的公告。

其次，中国机械通用零部件工业协会紧固件分会顾问沈德山先生上台做《2018紧固件行业情况分析介绍》讲座，分别从以下几方面对紧固件行业做了专业的讲解：1、改革开放40年紧固件工业进入新时代；2、中美贸易摩擦对紧固件行业的影响；3、从紧固件产业链的下游看冷镦钢的形势；4、浅说2018年后紧固件行业形势。



并购资讯

BUFAB

瑞典Bufab并购Rudhäll Industri AB

瑞典Bufab已经并购年销售约达2.1亿瑞朗的Rudhäll Industri AB公司(简称“Rudhäll”),包括旗下三家全权持有的子公司。

Rudhäll集团是专门提供瑞典和其他欧洲市场相关零部件和C部件的制造商和经销商,尤其专注在先进车修零部件领域。该公司在瑞典拥有三座厂房,在中国也有一座。大概一半的总销售金额来自经销业务,一半来自厂内生产。Rudhäll成立於1952年,从2004年起由现任总经理Jesper Emanuelsson全权持有管理。在其领导下,该公司持续透过并购进行内部扩张,成功成为许多全球产业客户的供应链夥伴。

并购价约为1亿瑞朗,且即刻生效,该公司未来将直接向Bufab的瑞典分部进行报告。

Bufab將於2018年第三季的财报认列约500万瑞朗的相关并购成本。Rudhäll集团预计从2018年第四季起将可以为Bufab的每股盈馀做出贡献。



康奈可并购马瑞利, 期盼世界排名大幅跃升至第11名

菲亚特克莱斯勒汽车(Fiat Chrysler Automobiles, 下文简称FCA)同意以71亿美元的价格将旗下高科技汽车零部件部门马瑞利(Magneti Marelli)出售给日本汽车零部件公司康奈可(Calsonic Kansei)。

康奈可由美国私募股权基金KKR持有。2016年, KKR从日产和其它股东手中购得这家零部件公司。

马瑞利是一家专业从事照明、传动系统和高科技电子产品的公司,自1967年以来就一直是FCA的子公司。马瑞利与FCA的另外两家子公司,即柯马机器人技术公司(COMAU)和泰克西铸造公司(Teksid),都隶属于FCA的零部件部门。该部门在全球约有4.3万名员工,在19个国家开展业务。

双方在10月22日发布的一份声明中透露,新公司将被命名为马瑞利CK控股(Magneti Marelli CK Holdings)。合并後的公司将由康奈可的CEO贝达博泽尼斯(Beda Bolzenius)领导,总部将设在日本。

在美国汽车新闻发布的2018年度全球汽车零部件供应商100强名单中,康奈可名列第29位,2017年总业务营收为90.61亿美元,马瑞利名列第28位,2017年的总业务营收为92.34亿美元。此次交易将促使康奈可的排名上升至第11位,年营业总收入达到175亿美元,这也让新公司有望跻身成为全球第七大独立的汽车零部件供应商。

墨西哥Corporacion POK, S.A. de C.V. 被美国Nucor收购

美国Nucor Corporation宣布将并购位於墨西哥瓜达拉哈拉的精密铸件厂Corporacion POK, S.A. de C.V. (简称POK)。POK生产各式油气、采矿和糖业加工产业用精密加工车修铸件。



POK生产铸件主要以钢铁、铜、铁和特殊合金制成。成立於1894年,POK拥有悠久历史和坚强的管理团队,与Nucor现在的低温表面处理事业非常契合,也可与去年Nucor所并购位於Monterrey的低温表面处理厂相辅相成。并购POK将让Nucor可以扩大产品项目,也让公司有机会可以强化在新旧市场的销售。POK目前在瓜达拉哈拉的制造厂共聘用425名员工。

除了位於Monterrey的Nucor ATP墨西哥低温表面处理厂外,Nucor目前在墨西哥的营运据点还包括许多钣金加工厂(是其与Mitsui & Co.合资成立的事业)以及钢料销售办事处。Nucor也正与其合资夥伴日本JFE钢铁合作成立一条电镀锌产线来服务墨西哥车用市场。

美国Motor City Industrial并购Smith Fastener

美国Motor City Industrial日前宣布并购Smith Fastener,将与第三代经营者Brian Smith建构合作夥伴关系。这是Motor City Industrial的第三次并购案,将会进一步拓展其对相关客户的产品服务。整合後的公司,将会有135名员工、7个厂区,提供美国20州以上客户服务。



Smith Fastener是北美工业用相关零件经销商,在西维吉尼亚、宾州和德州共有3处据点。成立於1965年,Smith Fastener提供超过20,000种供应链解决方案,包括任务型关键零件的抗腐蚀涂层服务。该公司不仅提供供应链工程和技术支援,Smith Fastener也提供厂内客制化维修运营零部件急单生产,最小化因暂时停工对夥伴客户可能造成的影响。

Motor City Industrial也受到Kian Capital Partners和Oakland Standard Co.两企业的支持。这两家公司在产业经销方面都有长足经验,并致力於提升可以拓展Motor City Industrial产品服务和事业版图的夥伴关系。 □