

惠达特搜全球新闻

惠达编辑部 整理

法令措施

川普：5月10日中国2千亿商品关税升至25%

中美贸易战持续延长，美国总统川普5日於推特上表示，自5/10起对中国2,000亿美金的产品加徵惩罚性关税，由10%提高到25%；未来也会对尚未课税的3,250亿美金中国商品课徵25%的关税。川普认为，和中国的贸易协商虽然仍然在进行但速度太慢，且对中国想重新协商说不！。

中美贸易首席谈判代表、国务院府总理刘鹤8日抵达华府，美国方面则由美国贸易代表莱特海泽 (Robert Lighthizer) 进行本次的谈判。外媒表示，川普突如其来的举动很有可能是想对中国方面施加压力使中国对贸易谈判提出更优惠的加码条件。



中国对原产于美国的部分进口商品提高加徵关税税率



2019年5月9日，美国政府宣布，自2019年5月10日起，对从中国进口的2000亿美元清单商品加徵的关税税率由10%提高到25%。中方表示，美方上述措施导致中美经贸摩擦升级，违背中美双方关于通过磋商解决贸易分歧的共识，损害双方

利益，不符合国际社会的普遍期待。因此，中国国务院关税税则委员会决定，自2019年6月1日0时起，对原产于美国的部分进口商品提高加徵关税税率。

以下列出与紧固件和手工具相关的产品项目：

被加徵25%税率的紧固件项目为：73181200其他木螺钉、82042000 可互换的扳手套筒。

被加徵20%税率的紧固件项目为：73181400自攻螺钉、73181590其他螺钉及螺栓、73182100弹簧垫圈及其他防松垫圈、73182300铆钉、82041100固定式的手动扳手及扳钳。

被加徵10%税率的紧固件项目为：73181100方头螺钉、73181300 钩头螺钉及环头螺钉、73181510抗拉强度在800兆帕及以上的螺钉及螺栓，不论是否带有螺母或垫圈、73181600螺母、73181900未列名螺纹制品、73182200其他垫圈、73182400销及开尾销、73182900 其他无螺纹紧固件、82041200可调式的手动扳手及扳钳、82051000手工钻孔或攻丝工具、82055100其他家用手工工具、82055900其他手工工具、82059000成套手工工具。

东协将于2019年签署汽车及零组件相互承认协定

东协计划於2019年9月签署汽车及零组件相互承认协定 (MRA)，以降低生产成本，



ASSOCIATION OF SOUTHEAST ASIAN NATIONS

促进会员之间汽车产品的贸易。泰商业部贸易谈判局Auramon Supthaweethum局长表示，在经过七年谈判後，4月4日至5日在寮国永珍举行的东协资深经济官员会议，东协10个成员国批准东协汽车产品的相互承认协定(MRA)。

MRA是两方或多方向，相互承认或接受彼此的部分或全部的合格检验结果。MRA的签署可是在技术层级，或是政府对政府的层级。透过MRA，在出口前经过测试和认证的产品可以直接输入进口国，而无需在进口国进行类似的合格检验程序。

Auramon局长表示，关于汽车及零组定的MRA协定将於4月22日至23日在普吉岛提交给东协经济部长会议承认，并於9月份续呈交给第51届东协经济会议 (AEM) 签署。

MRA将涵盖汽车产品，如煞车系统、安全带、座椅、轮胎、方向盘、车速仪表和安全玻璃等。一旦MRA协定获得AEM签署，每个东协国家的相关机构将订定施行细则。Auramon局长表示，隶属工业部的泰国工业标准局(TISI)将负责执行。她表示，MRA生效四年後，东协将检视MRA协定实施成效，并可能扩大该协定的适用范围，以涵盖非东协国家。

之前，东协国家已同意就加工食品及电机电子产品草拟MRA。2018年，泰国与东协的双边贸易总额达1,140亿美元，比2017年成长13%。出口额为684亿美元，进口额为455亿美元。东协占泰国出口总额的27%。2017年，泰国向东协出口价值2,330亿美元的汽车和汽车零部件，占东协出口总额的12%。

产业动态

巴西紧固件市场分析： 螺帽制造商极缺，中国标准件市场份额第一

(资料来源：自宜选研究院、宜选网)

做为金砖国家的巴西，近年来经济逐渐复苏，通货膨胀转趋平稳、贷款利率逐渐下降，工业产值及国内生产毛额均有小幅成长，各行业对于紧固件的需求持续上升，从国外的进口额也保持增长。巴西紧固件市场竞争激烈，消费者除了重视产品品质外，同样重视售价，因此，巴西许多采购商从中国进口物美价廉的紧固件，巴西市场几乎成为中国标准件的天下。



巴西紧固件制造商、进出口商及零售商估计约有4,000家，大多分布在圣保罗、南大河及圣达卡达莉娜等州，其中制造商约有200家。Ciser、Belenus、Rex、Acument及Jomarca 巴西产能较高的前五大紧固件制造商。

根据巴西工业、外贸和服务部统计数据显示，2018年1-6月巴西相关紧固件（HS编码7318）的进口重量约 62,942吨，表现比2017年同期的52,478吨还要好；若以美元计，2018年1-6月巴西相关紧固件的进口值约 3.4亿美元，也比2017年同期的2.9亿美元还要高。

在主要进口来源国部分，以重量计，前5大进口来源国依序为美国、阿根廷、俄罗斯、中国和哥伦比亚；以美元计的话，前5大进口来源国依序为中国、美国、日本、德国和意大利。2018年1-6月巴西主要进口的紧固件品项以重量计前5大项目分别为其他螺钉及螺栓（HS编码731815）、螺帽（HS编码731816）、其他自攻螺丝（HS编码731814）、其他木螺731814（HS编码731812）和其他无螺纹紧固件（HS编码731829）。若以美元计，前5大项目分别为其他螺丝及螺栓（HS编码731815）、螺帽（HS编码731816）、其他无螺纹紧固件（HS编码731829）、其他垫圈（HS编码731822）和其他自攻螺丝（HS编码731814）。

巴西螺丝、螺栓的产量较多，而螺帽制造商较少，且生产的螺丝、螺栓及螺帽大多用于汽车、家具、建筑及机械等产业，用于电子产业较少，因为电子产品组装厂从国外进口零部件时，已大多配有螺丝。

为了保护当地产业，巴西政府于2007年2月颁发政策规定，进口功能简单及未经过热处理的螺丝、螺帽及螺栓，须先申请进口许可证，且进口申报价格限为每吨不得低于1,650美元，但特殊用途的螺丝则不在此措施实施的范围之内。

目前，中国是巴西的第一大紧固件进口国，中国的标准件在巴西市场上的占有率颇高，几乎是中国标准件的天下。巴西从美国、日本、德国、意大利、法国等发达国家进口的紧固件大多是供货给这些国家所投资的汽车厂。

巴西紧固件产业规模较小，因此多数紧固件需求仍需依赖中国、欧盟等紧固件生产国。但以市场规模来看，巴西在中南美洲的领导地位仍不可小觑，对于紧固件生产商来说，只要充分了解和熟悉法规并与当地进口商建立良好的合作关系，打入该国市场并非难事。巴西紧固件产品的销售渠道大致可分为下列三种：

1、代理进口：巴西进口商将绝大多数进口的紧固件产品透过巴西各地代理商、公司业务员或电子商务方式销至工厂，少部分则销至专卖店及零售店。

2、设厂或OEM方式：跨国性汽车零件厂大多透过在巴西设厂方式，向本国采购紧固件产品，或通过OEM合作方式，与紧固件品供应商合作。不过汽车零件厂对紧固件产品要求的规格较严格且价格及利润空间也较有限。

3、制造商自行生产或进口转卖：巴西制造商将自行生产或进口的紧固件产品转卖给Pontopar及Dipal等经销商，再由经销商将品卖给专卖店及零售店，然后再透过实体店或电子商务方式，将产品销售给最终消费者。

中国3月紧固件出口24万吨 同比增长43.4%

中国海关总署统计3月份扣件出口如下：

单位：万元人民币									
商品名称	计量单位	3月		1至3月累计		比去年同期±%		累计比去年同期±%	
		数量	金额	数量	金额	数量	金额	数量	金额
钢铁或铜制标准紧固件	10,000万吨	24	330,545	72	995,359	43.4%	48.5%	4.5%	12.8%



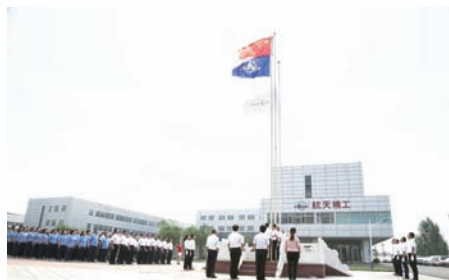
2018年台湾螺丝外销再创新高

螺丝公会最近统计指出,2018年螺丝出口量高达168万吨较去年同期成长5.25%,出口值方面2018年总值达48.46亿美金,较去年同期成长12.75%,每公斤单价成长7.13%,平均为2.884美金/公斤。螺丝公会表示,受到美、德经济回温、平均单价成长、原料来源稳定是影响2018年螺丝外销创新高最主要的原因。2018年出口第一大国为美国,接著是德国,德国相较2017年成长约2%。去年外销比达到41.5%,较2017年成长7.12%。

厂商动态

中国高端扣件制造厂航天精工募集资金6.9亿人民币

航天精工股份有限公司首次公开发行股票招股,预计募集资金6.9亿人民币,拟用于航空、核电、轨道紧固件扩展项目。航天精工是中国航空航天装备制造的重要配套企业。公司主营业务是以航天、航空等高端装备制造领域应用 主的高端紧固件的研发、生产及销售,主要产品包括螺栓、螺钉、螺柱、螺母、铆钉、垫圈、销等等。



因连接螺栓脱落,中国奇瑞召回部分瑞虎3xe纯电动汽车

奇瑞汽车决定自召回2017年12月28日至2018年10月26日生产的瑞虎3xe纯电动汽车,共计8580辆。本次召回范围内的车辆,在使用过程中差速器后悬挂支架与副车架的连接螺栓可能出现松动,造成车辆行驶中动力中断,存在安全隐患。奇瑞将免费为召回范围内的车辆将螺栓易松动部位焊接固定,以消除安全隐患。



中国紧固件企业走出去步伐加快

过去一年,外部环境不稳定、不确定因素增多,经济下行压力加大,紧固件企业稳中向好,取得了较好成绩,超过预期。中国机械通用零部件工业协会紧固件分会最新数据显示,2018年全年可达800万吨,行业出口的趋势也令人乐观。

智能制造和电子商务发展加快

过去一年昆山鹏驰、舟山市7412厂、上海上标汽车紧固件公司、浙江东明不锈钢制品公司已实施智能制造,对加工设备安装了记载运行参数、零件代码、工艺数据、检测结果的SK(生产监控设备),并建立SPC(统计过程控制)工作站、工厂中心控制管理监视中心和产品的条码技术,将SK和SPC联网,有效提高产品的品质,向提供零缺陷产品的目标迈进。

加强绿色制造和产业升级

过去两年,浙江、河北、广东实施最严的环保监督政策。河北永年地区已取缔淘汰1508家紧固件厂。引进高端紧固件项目15项,总投资210亿元。截至去年,浙江海盐已淘汰紧固件企业241家。

加强园区建设

许多紧固件企业的原料价格不断上涨和劳动力成本不断提高,以及环保政策日渐严苛,「产业转移」和新建产业园区成为中国紧固件产业的一大亮点。2018年,海盐紧固件转型升级产业园,总投资5亿人民币,工程总占地87,723平方公尺,总建筑面积144,702平方公尺。

规划中的福建福鼎市文渡紧固件产业园,其规划面积500亩,分三期建设。

去年6月奥展不锈钢制品产业园开建。在福安市,总投资12亿元,规划用地500亩,拟建设40万平方公尺厂房及其配套设施,引进不锈钢制品相关企业。园区建成后实现年销售收入40亿人民币。

中国车企降价刺激销量 上海集优料受惠

上海集优去年盈利2.8亿元(人民币·下同),按年增10.66%;收入90.28亿元,按年增6.47%。主要业务紧固件受惠公司于2017年8月收购汽车工程公司CP Tech而令收入有所上升,尤其是占紧固件事业总营业额83%的汽车紧固件产品,去年收入增9.7%至55.97亿元。

去年中国汽车产销持续疲弱,某程度上影响到汽车零部件需求,上海集优董事长周志炎表示,不只是中国,全球也有一定放缓,料今年首季相关零件需求持续放缓,不过中国落实减税政策,早前已有一系列汽车品牌因此宣布降价让利,加上中央亦会推出刺激汽车消费措施,有助拉动汽车销量,间接对公司有利。

上海集优业绩稳健, 著力布局亚太市场

财华社报导,机械基础零部件制造及服务提供商上海集优公布了其2018年全年业绩,去年集团营收增长6.5%至90.3亿元(人民币,下同)。2018年,集优的综合毛利率为19.7%,较2017年的19.9%轻微下跌0.2个百分点。当中占集团营收贡献比例最大的紧固件毛利率稍跌,原因主要是中国及欧洲汽车市场转弱,毛利率水平受价格因素影响有所下滑。集团副总经理表示,尽管去年整体毛利率微跌,但份额持续扩大的紧固件未来毛利率会好转。总经理表示,集优现已开始布局「集优亚太」,重点就是东南亚还有印度市场。

2018年,中美贸易摩擦为整个国际经贸环境带来较大不确定性,中美贸易战对集优出口到美国市场的业务有一定的影响,一是有些收购在去年可能已经停止,二是对成本带来影响,因集优从美国进口的原材料很多,令其去年成本增加。副总经理透露以往每年集优出口到美国的业务收入大概都有10%的增长,贸易战之后增速有所下降,称若中美达成共识的话相信集团对美业务收入的增长会恢复到10%以上。



日本大武工业扩大贩售螺丝供给机并首度设立海外据点

大武工业(OHTAKE-Root Kogyo)将扩大贩售生产线专用的自动螺丝供给机。2019年2月在美国纽泽西州设立销售据点,销售对象为美加地区与中南美。这是该公司首度在海外设立据点,预计在2022年将销售额推升2.6倍达到20亿日元。新据点是由大武全额出资,资本金约落在1至2千万日元,目前的目标是在3年后将销售额拉到2亿日元。

大武的螺丝供给机是主力产品,营业额占75%,主要出口到中国、韩国、台湾等亚洲圈,美洲地区则占3%至4%。该产品在日本国内多用在汽车产业,由于在东京西侧的顾客较多,所以大武正考虑在东京或仙台设置据点。

日本神户制钢将在中国将线材产能提升三成

神户制钢所宣布将在中国增加冷压线材的产量,这些线材会用来制造车用的螺栓、螺帽与其他重要零件。该公司将对旗下位于浙江省平湖市的特殊钢线材加工厂投资9亿日元增产,预计在2020年3至6月全面运转。每月的产能将会增加30%,达5,500吨。这次的增产是因为看到了中国的汽车需求会成长。该厂的伸线机将从8台增加到11台,热处理炉会从6座增加到8座。



日本OSG公司的扩建与工业4.0计画

日本的螺丝攻、牙规与刀具大厂OSG公司在1月15日的记者会中宣布爱知县新城工厂的扩建计画与「OSG 4.0」计画。它会对3.22万平方公尺的现有工厂增设1.63万平方公尺的新厂,合计将达

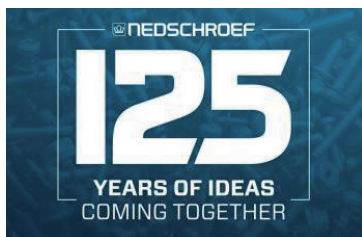
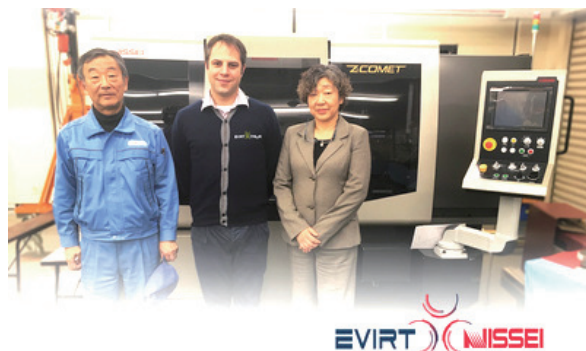
4.85万平方公尺。此外,它的优先目标将是推展智慧工厂化,透过数位化串联营业、制造、售后服务等等所有环节。





日本Nissei与义大利EVIRT Italia合作 販售滚牙机，共同开拓日欧市场

Nissei Co., Ltd.公司与EVIRT Italia这两间滚牙机制造商共同建立了「Nissei EVIRT」这个品牌，共同开拓日本与欧盟这两个市场。首先会互相采购彼此的主力产品并了解彼此的技术。Nissei的主力产品是滚牙力道达30吨的CNC双模滚牙机，EVIRT的主力是最高达120吨的大型双模滚牙机。在三模滚牙机方面，Nissei提供直立型机种，EVIRT则是水平式CNC机种。此後Nissei与EVIRT将拟定共同販售的形式。



荷兰内德史罗夫欢庆成立125周年

125年前荷兰企业家Hendrik van Thiel创立了内德史罗夫公司。创业初期是为造船产业生产拉钉产品的家族企业。随著时间流转，内德史罗夫已经慢慢转型成汽车扣件供应商。

目前内德史罗夫已经是成型技术领域的领导工程和制造夥伴，提供从设计、生产、交易到後勤物流服务。藉由这样的产品服务项目，该公司目标是透过其供应链实现任何地点客户的需要，并协助他们业务更上一层楼。

从过去历史来看，服务於内德史罗夫的人一直都是工程先驱。这也是为什麼该公司125年来持续把不错的点子转化实践成具体解决方案，并帮助各产业客户生产产品。除了汽车领域外，还包括机械、赛车和航太领域的服务。

美国Würth Revcar Fasteners



欢庆50周年

美国扣件、工业零组件和供应商管理库存服务领导供应商Würth Revcar Fasteners, Inc.正在欢庆公司成立50周年。许多代工商也因为Revcar扣件和工业零配件透明、以数据为导向的供应商管理库存服务而受惠。

1969年3月10日，Revcar由Jim Revercomb, Sr.和Jack Carter成立於维吉尼亚州。几年後，Carter离开了，由Revercomb全责处理公司业务。为了扩大在维州的事业，Revcar在Roanoke的东部和北部培养了许多客户群。之後1983年他们在维州Richmond开设另一据点来提供这些客户更好的服务。在这段期间，Revcar开始尝试进入供应商管理库存领域，与代工厂商签约合作提供他们的扣件。

1996年，有意在美国打出市占的德国Würth并购了Revcar。在Würth Revcar的名义下，该公司开始并购全球客户。Würth Revcar的成长和扩张一直持续著。现今，它在美国中部和东北部拥有6处全方位服务据点以及180名雇员。

过去50年，Würth Revcar打造出供应几乎所有产业（包括重型设备、交通、农业、健体、娱乐休闲、园艺和军事用）的优异客户服务。

展望未来，以满足持续变动的制造业需求，Würth Revcar持续升级各式仓储系统并推出最新的品质计画。



法国LISI集团2019第一季销量达4.45亿欧元，比2018年成长6.1%

LISI航太事业：+7.2% (2018第一季：-15.1%)

- 欧洲扣件市场走强
- 美国非商用航太领域市占稳固：与波音的合作稳健成长
- 结构零组件领域中新引擎计画的持续成长
- 与美元走强有关的显著汇率效应，占第一季销售的+4.0%。

LISI 车用事业：+1.4% (2018第一季：+19.4%)

- 与2018第四季相同在全球和欧洲市场出现下滑
- 与美国企业Hi-Vol进行整合
- 2018年12月31日正式出售德国Beteo

LISI 医用事业：+21.2% (2018第一季：-20.3%)

- 因微创手术衍生的销售增加
- 与美元走强有关的显著汇率效应，占第一季销售3.8%

假定在多数末端用户市场发展皆稳定的话，该集团目标在2019年出现正向企业内部成长并超越2018年的财务表现。



俄罗斯NLMK所生产家具扣件进入量产

NLMK集团的长型产品部门旗下NLMK Metalware宣布已经开始供应全新形式使用於橱柜家具的7x50 mm电镀锌家具扣件。这款受到广大欢迎的扣件首批已经完成出货给客户。家具扣件(confirmat螺丝)用以进行家具组装、接合和木头建筑。它们可确保稳定的部件接合也很容易使用。NLMK Metalware扣件厂房所用的机台都配有必要的模具、垫片和冲具等来促进家具扣件生产。该厂每年将可生产近650吨的confirmat螺丝。俄罗斯NLMK长型产品部门主管Dmitry Stopkevich表示:「在2022年的策略下,NLMK Metalware专注在制造高附加价值的产品。家具扣件的生产是迈向此方向的第一步。这款新产品将帮助该公司进入这个2018年还有近80%仰赖进口的产品领域。」NLMK Metalware是俄罗斯最大的金属产品制造商之一。该公司的产品项目包括近900种线材、螺丝和铁钉。



美国ABC Supply Co. Inc.拔擢Bryan Olson为Mule-Hide Products Co. Inc.总经理



Bryan Olson目前已经被擢升为ABC Supply Co. Inc.子公司Mule-Hide Products Co. Inc.的总经理。

在被擢升之前,Olson曾经担任L&W Supply的经销和外部系统产品经理。Olson在L&W Supply於2018年五月并购NexGen Building Supply後加入L&W Supply。在其担任NexGen Building Supply总经理期间,销售翻了三倍,且该公司在美国中西部的市占也有显著成长。

在担任Mule-Hide Products总经理後,Olson将负责该公司整个业务表现,包括黏著剂、密封剂和涂层等产品。

英蒔精密部件(无锡)有限公司获颁敏实集团2018品质进步奖

英蒔(无锡)在2018年期间针对品质做了一些主要的改善,且满足敏实集团「品质符合2018年累积出货瑕疵部件不超过20 PPM品质要求的A级供应商评比标准。」因此在2019年1月10日敏实集团华南区策略供应商日获得提名并颁发「2018年度品质进步奖」。



英国TR Fastenings在2019德国司徒加特螺丝展获颁创新奖

全球工业扣件设计、制造和经销专家TR Fastenings (TR)的自体挤压EPW螺丝在今年德国司徒加特螺丝展中获颁扣件创新奖。共有27项产品进入决选,TR螺丝也在3月20日获颁奖项。

设计、制造和专利申请皆在义大利TR VIC,该款 EPW螺丝是一支自体挤压的高强度螺纹成形扣件,可以在打孔後的板金上产生自己的母螺纹,大幅减少组装时间和成本。该款螺丝藉由与板金上的导孔对齐後运作,并形成受挤压成型的颈部,在最终紧固和固定金属前就同时完成螺纹成形和坚固的挤型状态。

EPW螺丝的关键特色包括:

- 可卸除以及创造坚固的锁固接合
- 高剥除扭力
- 优异抗振力,可以抵抗受压环境
- 整合螺纹成形和形成坚固的挤型
- 在螺身产生非常高的辐射压缩力道
- 标准机械螺丝可以被使用於EPW螺丝所产生的螺纹





美国PennEngineering®

获Continental (HBS CHINA)颁发2018供应商奖

美国扣件产业领导厂商PennEngineering宣布其位于中国的PennAuto部门日前在Continental Brake Systems China 3月15日于中国浙江省萧山市所举办的年度供应商大会上获颁2018年度供应商殊荣。Continental本身是全球汽车产业T1领导供应商之一。

PennEngineering 亚洲分公司董事长Qiang Sun 表示：「PennEngineering很荣幸可以成为Continental-Schaeffler的全球优质供应商，也很荣幸我们的PennAuto部门可以被Continental选为顶尖供应商。我们相当重视与其的夥伴关系，也期待可以继续为这家全球产业领导者提供高品质服务。」

自2009年起，PennAuto就一直是Continental China底盘和安全系统部门的关键策略夥伴，在全球为其供应一系列扣件和精密零组件产品。自2013年起每年都会赢得许多品质和技术表现的奖项。

公协会报导

日本退出五地区螺丝交流大会 20年传统恐将成历史

已经维持20年的「台湾、日本、韩国、中国及香港五地区螺丝交流大会」今年轮到台湾举办。原预定於11月14~15日於高雄汉来饭店举办，但就在日本宣布退出後，将有可能成为历史，或改以不同名义举办。

台湾螺丝工业同业公会理事长蔡图晋先生近期接受媒体专访时表示，日本方面因为目前大多由企业二代开始接班，较重视技术层面的交流，若只是单纯的交流活动他们预计会不符合效益，因此在2月份表示决定退出此交流活动。

日本螺丝公会除了来函表示要退出交流活动，理事长椿省一郎也率领团队夥伴亲自前来台湾拜访台湾螺丝公会理事长蔡先生等人。日本公会表示，相当珍惜这段建立30多年的友情，但碍於举办交流会经费过於庞大，却也期望与台湾的联系能够持续下去，盼私下继续推动其他交流活动。韩国方面也可能跟进日本退出，并建议大会应改为两年一期。

五地区螺丝交流会，每年业者代表参加人数超过200名，为期两天。目前台湾工会理事长蔡先生将持续与韩国、中国、香港等持续协调缩小活动规模，期盼能够持续这项活动。



日本螺丝工业协会会长谈 2018年日本螺丝景气

日刊工业新闻日前采访日本螺丝工业协会会长椿省一郎先生，谈论2018年日本螺丝的产业景气。会长表示2018年的产量和产值会高过2017年。产量会落在320~330万吨，产值约在9千亿日币左右。连续3年的成长将产业景气拉回到2008年经济危机前的水准。螺丝需求量占了五成的日本汽车业成长强稳，其他产业也有了成长。但日本螺丝业的人才问题仍严峻，事业继承与接班的问题仍会持续。日本螺丝协会将会讨论一项制度，让海外人才在2019年度加入日本螺丝的制造厂。



他提到，随著人工智能和物联网的演进，市场所期望的螺丝功能可能会完全不同以往。螺丝在各种地方都会用到，假设若是在螺丝上加装IC金片来采集大数据，在能力上这种事并非难以做到。这种螺丝的设计就会不同以往。业者必须要思考此後的出路。面对电动车的崛起，会长表示高强度化与高品质化的追求是日本螺丝业眼下在世界继续存活下去的活路。

美国工业扣件协会公布2019翔鹰奖得主

美国工业扣件协会(IFI)日前在德州圣安东尼市举办的年度大会中举行2019年翔鹰奖得主表扬典礼。翔鹰服务奖颁发给已经从美国SWD, Inc.退休的Richard P. Delawder，翔鹰技术奖则颁发给Acument Global Technologies的David C. Goss, P.E.



2019翔鹰服务奖主要是表扬Richard P. Delawder在领导美国工业扣件协会时所付出的时间和努力以及其对整体扣件产业发展所做出的贡献。

2019翔鹰技术奖主要是表扬David C. Goss, P.E.对扣件产业的充足知识和经验以及对产业内技术提升所做出的贡献。

美国工业扣件协会选出新任正副理事长

美国工业扣件协会2019年3月9-12日在德州圣安东尼奥市举办年度会员大会。任期为2019-2020的新任正副理事长分别为Valley Fastener Group, LLC的Manny DeSantis以及Birmingham Fastener, Inc的Kevin Johnson。

除了DeSantis和Johnson之外，董事会成员有：

- Preston Boyd, TRAMEC Hill Fastener
- Don Kubkowski, Sems and Specials, Inc.
- Jeff Liter, Wrought Washer Mfg., Inc.
- Michele Clarke, Valley Forge & Bolt Mfg. Co.
- Pat Wells, The Young Engineers, Inc.
- Owe Carlsson, Arconic Fastening Systems
- Wayne Drysol, 3V Fastening Systems (CAM)
- Chris Rink, Prestige Stamping, LLC
- Paula Tognetti, MNP Corporation
- David Hebert, Freeway Corporation
- Brian Bonebrake, Johnstown Wire Technologies Inc.

旗下部门主管如下：

工业产品部门：Brian Stark, Rockford Fastener, Inc.

航太扣件产品部门：Pat Wells, The Young Engineers, Inc.

汽车产业扣件小组：Dan Curtis, MacLean-Fogg Company

协力供应商部门：Brian Bonebrake, Johnstown Wire Technologies, Inc

并购资讯

美国Nautic Partners宣布并购LindFast Solutions Group

Nautic Partners, LLC宣布已经完成并购 LindFast Solutions Group程序。

总部位于明尼苏达州的LindFast是北美地区专门供应广大美国国内、区域、当地经销商客户公制(Lindstrom)和英制(Stelfast)品牌产品的特殊扣件大型经销商。除了独特的产品供应和实质的仓储服务，LindFast提供经销商客户一系列增值服务，像是包装、电镀、烤漆等。

LindFast执行长Neil Yeargin表示：「我们非常兴奋在我们持续保持业务成长和强化客户体验时可以与Nautic团队合作。我们的品牌和客户关系都相当坚强，且在新的夥伴策略下将会变得更强。」

NAUTIC

LindFast Solutions Group



Manny DeSantis
IFI Chairman



Kevin Johnson
IFI Vice Chairman



瑞士SFS集团并购美国TFC 跨足美国建筑业领域

瑞士SFS集团正式并购Triangle Fastener Corporation (TFC)。总部设於美国匹兹堡的TFC是商用建筑产业类扣件和其他产品的领导供应商。TFC在2018年的销售超过7,000万美元，员工总数约200名。多亏此次并购，SFS将可以扩展市场和在美国建筑产业领域的客户群。

TFC成立於1977年，专门供应商用建筑产业末端使用者全方位客户导向的扣件以及其他应用解决方案。TFC透过位於美国15州23处据点销售产品给约6,000名活跃客户，它也是美东领导型供应商之一。

TFC将以SFS紧固系统事业体旗下建筑部门的形式运作。该公司将由现有管理团队继续领导来确保永续性。