

# RCEP对东盟扣件出口影响

文/Sharareh Shahidi Hamedani

**区**域全面经济伙伴协定(RCEP)已经于2020年由东盟10国、中国、日本、南韩、纽西兰和澳洲所正式签署。这项协定所涵盖的区域共有约34亿人口,占了全球人口的40%。这15国的国内生产毛额(GDP)为38.8兆美元,约占全球加总的30%。这项协定可以为会员国带来庞大机会。像是更容易进入市场和更开放的贸易限制都是这项协定预期可以带给成员国的一些机会。在扣件产业中,与日本和南韩等技术先驱合作将可以协助东盟扣件制造商发展制造产线。至于在国际贸易层面,东盟制造商则可以与中国进行合作。

## 东盟扣件制造商如何善用RCEP来成长?

### 新加坡

新加坡是东盟区域的贸易枢纽。它是全球最大的港口之一。在这个地位基础上,RCEP虽然短期内无法为新加坡扣件产业创造优势,但长期来看,它可能可以成为全球最重要的扣件进出口港口之一。

新加坡的扣件贸易进出口值为7.266亿美元(4.098亿美元来自进口扣件,3.168亿美元来自出口扣件)。扣件进出口之间(出口值相较于进口值)为-9,300万美元的逆差。

笔者的预测为:该国的扣件贸易平衡长期来看将会缩小于趋近于0。

### 泰国

不同的制造产业有不同程度的扣件消费量,在该国像是汽车这类产业的消费量尤其高。泰国的扣件产业可能可以透过改善在亚太地区的供应链从RCEP架构下获益。在这个区域,泰国具备相当工业化的地位,这可以帮助其国内制造商取得更便宜的原料。

泰国的扣件进出口值为15.851亿美元(10.393亿美元来自进口扣件,5.458亿美元来自出口扣件)。扣件进出口之间(出口值相较于进口值)为-4.934亿美元的逆差。

笔者的预测为:倘若泰国扣件制造商可以专注于扣件的创新概念上,那么RCEP所带来的主要利益就可以协助泰国在该区创造出成为全新专业扣件供应国的优势地位,这将会改善其出口扣件的平均价格水平。

### 马来西亚

马来西亚的外贸主要就是跟RCEP的成员国进行,所以这项协定绝对可以帮助马来西亚扣件制造商和消费者与其伙伴建立起更紧密的关系。这些伙伴也可以以合理的订价提供更高品质的原料。该国的扣件进出口值为6.932亿美元(3.95亿美元来自进口

扣件,2.982亿美元来自出口扣件)。扣件进出口之间(出口值相较于进口值)为-9,680万美元的逆差。

### 印尼

身为东盟地区最大经济体的印尼将可以吸引更多对扣件产业的外国直接投资。其扣件进出口值为6.156亿美元(5.284亿美元来自进口扣件,7,720万美元来自出口扣件)。扣件进出口之间(出口值相较于进口值)为-4.612亿美元的逆差。其出口比其进口少上7倍,因此,强烈建议印尼扣件制造商应该专注于出口扣件,否则其在该产业的成长动能可能会就此停住。

### 越南

越南是东盟区域第二大的扣件交易国(泰国是第一)。越南扣件进出口值为10.307亿美元(5.757亿美元来自进口扣件,4.55亿美元来自出口扣件)。扣件进出口之间(出口值相较于进口值)为-1.207亿美元的逆差。

RCEP可能会给越南企业提高出口、建立新价值链以及吸引进一步国外投资的机会。削减进口税也会为来自扣件业的产品开辟新商机,这些

产品仍持续显现成长的出口交易额。

### 菲律宾

菲律宾扣件产业的贸易金额并不高,不过它是东盟区域中唯一出现扣件贸易顺差的国家。其扣件进出口值为3.094亿美元(1.445亿美元来自进口扣件,1.649亿美元来自出口扣件)。扣件进出口之间(出口值相较于进口值)为2,050万美元的顺差。

## 东盟整体与结语

东盟在全球出口扣件中占了5%比例,进口扣件则占了7.5%的比例。该区整体扣件进出口数据显示如下:

整体扣件进出口值为50.616亿美元(32.032亿美元来自进口扣件,18.584亿美元来自出口扣件)。扣件进出口之间的平衡(出口值相较于进口值)为-13.448亿美元的逆差。

RCEP可能可以帮助该区域改善其出口值,因为要让国家赚大钱的唯一方式就是走进国际市场。这项协定是让扣件制造商踏入无市场边界限制的全新机会。协定的名字本身也暗示着这个问题的解决方式。没有扣件制造商可以在有市场界线限制下还能赚大钱,除非他们可以排除市场界线并把品牌行销至全球。RCEP涵盖了全球30%的总产能,这对东盟扣件制造商来说将是接下来走向全球的绝佳试炼。 □

