

文/惠达 曾柏勋

钢铁高值绿化与 高价化双头夹击

紧固件业 是否做足 准备？

钢价 疯涨

今年四月，中国大陆出口797.4万吨钢材，创下了2016年底以来月度出口量的新高点。前四个月的出口量上升了近25%，达到2,565万吨，进口量也增加近17%，达到489万吨的规模。

局势转变之快令人措手不及，中国财政部在接近4月底宣布，包括部分盘条线材的钢产品，自5月1日起取消13%的出口退税。今年全世界钢铁需求不断高涨，中国大陆为弥补国内粗钢产量下滑带来的供给缺口，取消部分钢材品种的出口退税政策，并采取增加措施增加钢铁进口。此举让中国大陆的钢铁出口急踩刹车，反映出内部钢铁需求也告急。

5月，包括沙钢、永钢、柳钢、广钢等中国大陆各地钢厂都一齐高涨钢价，总体价格可能在后期冲向每吨6,000元人民币大关。作为原物料的钢胚甚至一日调价三次，被媒体以「钢坯涨疯了」、「钢价狂飙暴涨」称之。已有下游业者大喊吃不消，认为原物料价格已高出接单时的价格，为了避免大规模亏损，不惜宁愿向顾客违约、退单、付赔偿金，也不要赔本制造。由于撑不住原物料上涨，已有中国大陆厂商向客户调涨产品价格。

2021年已是万物皆涨的时代，钢铁还仅是其中一项大幅涨价的原物料。通货膨胀的警钟再度响起，紧固件业者作为消费使用钢铁的产业，必须尽快在被暴涨的巨兽吞噬之前，调整或控制接单的成本，究竟这只巨兽会存在多久、会不会继续增大，在当今的世界局势下，没人能确切说个准。紧固件业者必须绷紧开支，或选择高单价高利润的订单来尽量减少亏损，度过这一段暴涨期。

碳权、绿化炼钢 已成显学

美国政权轮替之后，世界对环保的关注宛如打了一剂强心针，让碳排议题再度成为各国商谈的主轴之一。先前欧盟早已宣布扩大减排的目标，要在2030年前削减至少55%的温室气体。不仅是全球多家汽车大厂早已宣布零碳排宣言，连带包括钢厂也走上绿化的大路。

例如美国将出现首座100%风能供电的炼钢厂，耗资2.5亿美元，位于密苏里州，属于美国第2大钢铁公司纽柯(Nucor)所有。这座风能炼钢厂将利用风电来驱动电弧炉，将废钢熔化转变为新的再生钢。此外在科罗拉多州，还有全美首座100%太阳能供电的炼钢厂，预计在2021年问世，将采用「光伏炼钢」技术。

2020年12月25日，中国大陆发布《碳排放权交易管理办法》，正式启动碳排放权交易体系，钢铁产业于十四五期间逐步纳入。显然，碳权以及绿化的令旗已指向中国大陆钢铁业。宝武集团已在2019年初与第三方合作开发「核能制氢」技术，用以代替炼钢工艺中使用的化石燃料。第2大钢铁企业河钢集团也加入战局，在2019年底宣布计划建造一座年产能约120万吨的氢冶金示范性工程。中国大陆钢铁业已在脱碳减排路上跨出一步。

「紧固件高价化」时代 是否会来临？

该为您的企业体质做总体检

不论是风能、太阳能、核能、氢基炼钢，这些技术都要耗费巨额的开发成本。据了解，光是采用氢能炼铁的工艺成本就比传统高炉冶炼工艺至少高5倍以上。其中有多少成本会反映到钢价，或者是否将要反映到钢价上，仍是未知数。

钢价只是其中一项成本压力，制造业还要面临国际运费大涨的冲击。据悉，货柜船运市场因塞港、缺柜现象未解，欧美线3月底到5月底有92个航次取消。截至五月，光是欧洲线，每一大箱货柜的运费上涨1,000到1,400美元，最高冲到一箱运费要价1万美元。

面对如此种种压力成本，包括紧固件业的下游厂商必须要针对制程(包括原料、仓储、出货)，以及财务、营运、通路的选择、客群属性的选择等等面向，为自身做营运体检，提前几年做好成本规划。此外，也可考虑接收少量多样的订单，采用机动性较高的制造和接单模式。眼下任何一个制造环节都不能再出现亏损的纰漏，才不会让自家企业在大势已定后，霎时间被断头。 ■

