

美洲新聞

整理/惠達

» 不鏽鋼荒：除非增產，否則現狀不變

客座專欄作家在MetalMiner網站投稿寫道：「別指望美國的不鏽鋼荒會轉好，除非得知有新的供貨上線。來自Supply Chains for Good公司的C.J. Nord與「回流倡議」組織(旨在推廣及協助吸引製造業回流美國)的Harry Moser寫道：「眼下似乎未進行任何規劃來增加國內生產。供應可能出現前所未見的緊縮，與晶片荒類似。」

C.J. Nord與Harry Moser表示：「自從ATI金屬公司將304不鏽鋼下線，改生產316不鏽鋼，不鏽鋼荒在2021年1月變成全國擔憂的議題。」ATI的轉變拿走了美國約三成的供應量。他們預估，就算有鋼廠決定讓304不鏽鋼上線，還需要花上最多一年來達到能經銷的水準。他們總結說：「不鏽鋼荒會是長期且痛苦的。」

某家扣件製造商說他們的線材供應商已不再供應430級冷打頭品質(CHQ)的盤元。C.J. Nord與Harry Moser寫道，不鏽鋼短缺或超過預算的漲價，使計畫遭到取消。不鏽鋼荒對家庭經營的小店面造成的衝擊似乎比大型代工廠大得多。

他們寫道：「工程師面對原物料短缺想出解決方案，因此獲得敬重。3D列印與積層製造技術創造了新的解決方案。」他們建議公司內部也可做出其他改變。「團隊研究了不鏽鋼荒(對象包括製造業協會、鋼材經銷商與製造商)，得到的結論是經濟衝擊可能很嚴重。」Moser說：「供應鏈之亂導致外企回流蔚為趨勢，但如果304不鏽鋼缺貨，企業就不太可能回流。」

受衝擊的產業包括建築、基礎建設、國防、航太、醫療設備和食品設備。受衝擊的代工廠產業包括暖通空調、消音器、水管工程、製造廠、沖壓廠、填隙片、車床車間、彈簧。

WesternMetalRoofing公司點出需求的高漲使鋼價在2021年衝破紀錄，「全球鋼市的供應荒使所有人急著找原物料。」鋼材的供應在2021年第四季開始改善，但「鋼材的需求仍舊很大，尤其是汽車業因為缺電腦晶片而需要鋼材。」顧客都要「等待分配鋼材」，出貨可能要花費4到6個月。

「截至2021年10月，鋼材的供應才剛開始改善。雖然還未改善到疫情前的程度，但現在的取貨已經好一點。但我們必須強調，雖然狀況已經開始好轉，但我們仍缺鋼材。」

高鋼價「已經開始平緩」，鋼材買主沒有遇到「2021年初發生的鋼價每月飆漲」。「基於鋼市目前的狀態，我們預期整體鋼價會一直維持平盤到2022年第二季。現在有更多進口鋼材進到美國，這有助於改善缺鋼的狀況。我們可預期鋼材的供貨問題在2022年第二季趨緩。但別指望鋼價在2022年劇烈下降。」

除了需求與通膨增加之外，中國正透過減少工時以降低生產。

標普全球普氏報導，美國進口的鋼材「預計在2022年增加到足夠的數量以持續壓制在2021年標破紀錄的國內鋼價，但這些貨運量不一定代表進口有所激增。」

金融資訊分析公司IHS Markit的定價與採購祖長John Anton表示，鋼材進口量可能看似激增，但主要是因為進口量自2018年以來受到關稅、疫情與物流影響而異常低迷。他在標普的專訪中說：「在我看來，進口可能正回到2015至2017年的水準，而不是在飆漲。」

總部在英國的Meps International公司監測全球鋼市數據，該公司點出鋼廠的獲利破紀錄。Meps公告的歐洲304冷軋鋼捲平均基值已等同2007年的最高紀錄，美國的基值則位於14年來的新高。」MEP預測，不鏽鋼價的「減速可能比過去12個月以來的增速還要慢。」

北美的價格可能在2022上半年「因為採購活動減少而受到約束」。買主可能早已向國內外供應商大量下訂原物料。MEP報導：「但國內鋼材製造商的供應量預計仍會受限。這有助於使價格在近期保持上升。」並預測歐洲鋼價會在2022年初上升。「但許多級別與尺寸的鋼材庫存量正在增加。除此之外，需求的弱化預計會限制價格上升的程度，不鏽鋼買主在此期間必須做好接受的準備。」



報導中國金屬市場的SMM新聞預測2022年不鏽鋼價的趨勢，表示「重心往下位移，價格先漲後受壓制，價格表現在第二和第三季強勁，整體的波動降低。」SMM新聞點出印尼的鐵鎳合金產量已增加，在2022上半年仍會吃緊。

鉻鐵合金供應的「緊縮已經和緩」，但海外的產能擴增速度「相對較慢」，而不鏽鋼的需求很強。印尼不鏽鋼產能在爬升，「我們對需求持謹慎樂觀的態度，不鏽鋼的整體供需是放寬的。」

全球304不鏽鋼市場的研究預測，未來五年的全球304不鏽鋼市場「在營收方面的複合年成長率會明顯激增」。疫情使多國祭出封城限制，「使304不鏽鋼的進出口大亂」。

全球經濟指標數據網TradingEconomics報導，「在供應量受限、鐵礦砂與鎳價上升、需求前景看漲的狀態下」，上海鋼材的期貨交易接近十月下旬的水準。由於第一季工廠的廠修、春節假期以及北京奧運降低空汙的慾望，中國的產量可能受限。鋼材的鐵礦砂與鎳價「仍在升高。由於確診數激增，鐵礦砂的出口大國澳洲可能遭遇供應鏈之亂。」「隨著建築與基礎建設產業景氣提升，以及中國相關單位採用刺激措施來提振經濟」，中國第二季的需求將會增加。

路透社報導，中國不鏽鋼的期貨交易在月初上升超過5%，起因是製造商降產造成市場擔憂供應量緊縮。強勁的原物料價格也推升了成長。」路透社引述金瑞期貨股份有限公司：「中國境內不鏽鋼廠在第一季加緊廠修，同時也受到春節假期與冬奧的影響。整體產量預計將受限。金瑞期貨對路透社表示，鎳價使不鏽鋼價持續上升。」

中國鋼鐵協會預測，2021年中國粗鋼產出量會從最高紀錄的10.65億噸跌至10.3噸，以達到「供需平衡」。

來自Zacks投資研究公司的Andinya Barman描述，鋼產業繼2020年面對疫情首當其衝之後，「在2021年強勢回歸，受到終端市場強力復甦以及鋼價上揚的挹注。」Barman寫道：「去年疫情讓所有商品像腳抹了油一樣滑向危機，連鋼材也不例外。瀰漫整個主要終端用戶產業的緩成長現象，讓鋼產業在2020上半年收入大多受損。」「尤其疫情重擊了在中美關稅戰的影響下躊躇前進的美國鋼業。」

全球封城與限制放寬後，汽車、建築、機械等等主要鋼材消費產業復工，鋼材需求也上升。基於主要關鍵市場的需求上揚、供應條件緊繃以及整個產業鏈中的鋼材庫存量低，鋼價也在2021年出現前所未有的激增。

幾家鋼企業的股票「也因為產業的動能而在2021年上漲」。Barman點出應關注Commercial Metals Company、EVRAZ plc公司與美國鋼鐵公司。Barman寫道：「建築與汽車主要終端產業的回彈代表鋼業正搭著順風車。但Omicron變種病毒的快速擴散可能打亂經濟活動並在近期衝擊鋼材需求。」

由拜登簽署、美國兩大黨合議的1兆美元基礎建設法案「可望成為美國鋼鐵業以及2022年熱軋鋼捲價的催化劑。」該法案包括開支5,500億美元修建道路、橋梁、隧道、電網、機場、寬頻網路以及其他基礎建設。

» 2021年美國扣件企業股價表現優於工業指數

在國際運費飆漲的紛亂之年，扣件股價指數在2021年上升25.1%，高於同一季相關工業股價指數的19.2%增幅。

Nucor 公司是2021年扣件股價指數霸主，在美國對進口鋼課稅之下，以國內鋼材製造商之姿持續賺取資本。這家鋼廠透過扣件部門生產工業用扣件，它在2021年的交易股票翻倍，股票價值增加115%。

2021年尾，它的扣件部門併購位於印第安那州謝爾比維爾市的先進鋼捲加工廠。該廠擁有自動化的洗淨產線與鍍膜產線、兩座STC火爐，以及伸線產線。除了線圈加工能力之外，該部門也將透過於該廠設置螺栓製造機械，以擴大扣件生產能力。2021年稍早，Nucor 同意以3.7億美金併購Hannibal Industries 公司。Hannibal Industries使用鋼板、鋼棒、鋼承板、鋼絲承板與扣件來生產倉庫貨架，與Nucor的其他事業(包括其扣件部門)合作提供供應鏈的效率化。

其他在2021年股價成長20%以上的企業包括Dorman Products (30.2%)、Fastenal (31.2%)、Grainger (27%)、ITW (21%)、Simpson Mfg. (34%)、Tree Island Steel (80%)。2021年股價有損失的扣件企業包括MSC Industrial (跌0.3%)與Park Ohio (跌31.5%)。

2021年第四季，Grainger的股價達最大增幅，上升32.2%。其他在2021年第四季股價成長20%以上的企業包括Fastenal (24.7%)、ITW (20%)、Simpson Mfg. (30.3%)。



» Peter Neuberger擔任United Performance Metals公司最高執行長

United Performance Metals (UPM)任命Peter Neuberger為最高執行長。他曾連續三年擔任O' Neal Industries公司旗下的G&L Tube公司董事長。Tom Kennard從UPM的最高執行長一職被拔擢成為O' Neal Industries公司的副總。

UPM是由AIM International公司與Ferguson Metals公司合組成立於2008年，供應鋼產品。2011年，UPM併購Plus Ten Stainless公司，在2013年收購了經銷鈦等級與醫療級不鏽鋼產品的Vulcanium Metals公司的採購部門。2015年，UPM、Vulcanium Metals International與Aerodyne Alloys公司合作經銷鈦與高溫特殊合金。Vulcanium與Aerodyne在2017年被併入UPM。UPM總部位於辛辛那提，在4個州與4個國家設有據點。

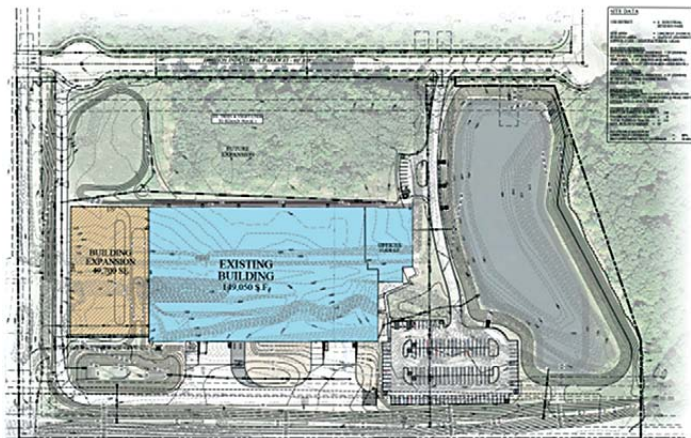


» Ramco的製造廠擴廠破土

Ramco Specialties公司在美國總部為50,000 平方英尺的擴廠儀式破土。擴增的廠區將專責生產，增加超過210,000的空間用於製造、工程和辦公。這次擴廠預計在2022年6月完成，它是該公司對國內製造的投資，並投資新設備來增加公司產能與速度。

近期國際運輸推遲的問題以及原物料荒對美國的製造與供應鏈造成問題。該公司對此現況做出的回應是提供直接的解決方案給許多產業，這些產業受困於汽車、農業與航太產業的運輸延遲。擴產完成後，該公司預定安裝三台新的零件成形機和一台螺帽成形機。添加零件成形機能使該公司生產長度9”、直徑3”的產品。螺帽成形機可以生產32mm螺帽，這會是該公司最大的螺帽產能。此外，該公司正對當地經濟作出立即的長期投資，已與俄亥俄州的Geis Companies公司簽約擴廠。Geis Companies公司在2015年開業時，也建造了Ramco Specialties的先進廠房。

Ramco Specialties是供應給北美汽車市場的一級供應商，專攻工程解決方案、冷成形零件、組裝件與沖壓件。它是私有企業，自1977年成立，總部位於俄亥俄州。



BUILDING EXPANSION SITE PLAN
SCALE: 1"=50'-0"
49,700 SF ADDITION



S.W. ANDERSON CO.

THE FASTENER SOLUTIONS YOU NEED. THE EXPERT SERVICE YOU TRUST.

» S.W. Anderson公司併購兩家經銷商

S.W. Anderson公司併購兩家經銷商：加州聖塔安娜市的Jet Fitting & Supply Corp.公司與克里夫蘭市的M.E. Martin Company公司。S.W. Anderson公司董事長Jim Degnan表示，「這兩家經銷商與顧客合作的能力與自家公司的技術銷售模式相稱。我們期待以更多產品、服務、技術資源為新顧客提供支援，幫助他們的事業成長。」

Jet Fitting公司的Dana Garlock說「S.W. Anderson公司的支援意義重大。S.W. Anderson做的不僅是賣產品，他們的應用知識與工程知識是無價的。與他們廣泛的產品陣容結合，我們的顧客能與動能強大的經銷商合作。」

M.E. Martin公司的Dave Nyikes說他的顧客「有全新強大的夥伴，既高水準又擁有來自國際製造商的專門產品，且有數十年的應用知識作為依靠。」

Jet Fitting & Supply Corp公司在1946年以家族企業以及飛機零襯件、標準五金、扣件與治具經銷商起步，供應現貨採購、庫存服務與治具維修。M.E. Martin公司在1977年以家族企業以及標準五金扣件經銷商起步，提供現貨採購與庫存服務。

S.W. Anderson Company公司成立於於1926年，供應專業與標準扣件、五金、滑塊與製造用的零件，提供給各級製造商與代工廠，包括汽車、商用車、消費性產品、航太與食品、飲料產業。它在美國6州有7個銷售辦公室與物流中心，有37名技術銷售專家。





» Volt Industrial Plastics公司事業成長

該公司公告廠房面積拓展：「我們的佔地從 60,000增加到100,000平方英尺以上。」破土儀式在2022年一月舉行，預計在2022年夏季完工。該公司表示：「近30年來，我們一直提供高品質客製化扣件解決方案。先進的生產方式讓我們能以可負擔的價錢以及即時的方式，精準出貨您需要的量。我們有競爭力的價位位在國內與全球市場的價格之間，我們美製的扣件產品包括羅絲、螺帽、夾子、鉚釘、定位銷、墊片、隔離片等等。我們是依產量生產，但不僅止於衝訂單而已，我們也極度重視顧客服務。」



» Kelly Wiechen擔任 Continental-Aero公司的最高執行長

在扣件產業工作50年的Bill Giddins退休之後，Kelly Wiechen現在已是Continental-Aero公司的最高執行長。Kelly Wiechen在2004年加入Continental-Aero，在2008年成為營運主管，在2010年昇職成為營運長。Bill Giddins在1999年以顧問的身分加入Continental-Aero，在2010年成為最高執行長，

他說：「我有幸能與許多傑出的人和非常有才的商業人士共事、建立朋友關係、創造工作機會、接受訓練並一起學習。」

Aero Stop Nut公司在1948年的紐澤西市成立，在Fastener City Co.公司的旗下供應鎖固式螺帽。Continental-Fasteners是在1982年創立於伊利諾州，它在1987年併購Aero公司，這兩家公司在1999年重新命名為Continental-Aero，且在2012年被Tramec LLC公司併購。今日的Continental-Aero經銷金屬製與尼龍製鎖固式螺帽，包括它的品牌產品Purple Nylon Tork LokNuts，以及六角螺帽。 ■

新聞提供/

John Wolz, FIN編輯 (globalfastenernews.com)

Mike McNulty, FTI副總兼編輯
(www.fastenerstech.com)

TAIWAN NO.1
Fastener World

#專業媒體
#採購專刊
#網路行銷

惠達
雜誌

www.fastener-world.com

