

# 歐洲新聞

整理/惠達

## BOSSARD

### » Bossard年度財報表現突破紀錄

Bossard在強勁的經濟環境下進一步拓展市佔率，2021年銷售額達9.951億瑞郎(約9.503億歐元)，2020年銷售額為8.128億瑞郎，成長21.1%。該集團在各地區的表現佳，在2021年第四季銷售額成長17.9%，達2.508億瑞郎(2020年同期為2.128億瑞郎)。

集團連同2020年第四季經濟的好轉一同成長，並一直持續到2021年第四季。同時，在歐洲與亞洲達成亮麗的雙位數成長。新冠肺炎的感染率在每個市場地區中上升，持續激發不安定感。此外，全球的需求很強，持續讓採購市場的狀態緊繃，導致漲價與出貨時程拉長。該集團除了保持出貨能力之外，也因進一步擴大市場而受惠。

集團在歐洲的第四季銷售額成長19.7%，達1.401億瑞郎(以當地貨幣換算，成長21%)，佔了集團成長量的一大份額。併購荷蘭Jevaka B.V公司的舉動挹注了該集團的銷售表現。集團在美洲的第四季銷售增加4.7%，達5,590萬瑞郎(以當地匯率換算則上升了3.2%)。Bossard透過完成幾項令人振奮的計畫，強化了與顧客新建立的長期合作關係。在亞洲的銷售額成長了29.2%，達5,480萬瑞郎(以當地匯率換算則上升了26.0%)，是連續第五年以當地匯率換算出雙位數成長。集團在機器人技術與電子產業的成長，帶來計劃管理架構下令人期盼的成長，以及提升的市占率。

年度息稅前利潤率可望落在上位的10%到13%。

## SFS

### » SFS在高品質工具領域建立市場定位

有了Hoffmann SE公司的加入，SFS集團增強了在高品質工具領域的國際市場定位。這兩家公司多年來的合作一直很成功，彼此有共同的價值主張與企業文化，在各自的產業中都是領先的供應商。它們合力結盟的決定劃下了一座里程碑，開啟了重大的發展機會。SFS集團的董事會將會有來自Hoffmann SE公司的關鍵人物加入。

Hoffmann SE總部位於德國慕尼黑，在超過50國設有據點，員工約有3千人，在2021年銷售額為10億歐元左右。Hoffmann SE是歐洲市場的知名高品質工具專家，服務超過10萬名顧客，有50萬項產品。

### » Simpson Manufacturing公司併購Etanco集團



Simpson Manufacturing宣布已提出具專屬約束力的7.25億歐元報價，要併購Etanco集團。Etanco是歐洲建築用扣件產品的製造商、設計商與經銷商，產品包括創新扣件、連接件、錨栓，以及屋頂鋪面、金屬包覆、建築外牆、防水用以及太陽能用的安全性產品。截至2021年9月底，Etanco連12個月的淨銷售額與營業利益率約各為2.58億歐元與19.7%。此併購可望在2022年第一季結案，使Simpson Manufacturing第一季的營利增值。

Simpson Manufacturing董事長兼最高執行長Karen Colonias說：「併購Etanco可鞏固我們的事業腳步，擴大在歐洲的事業足跡，與新舊顧客一同深化解決方案，讓我們進入新的建築市場，在整個區域內擴大直接銷售。」

「Etanco很適合我們的併購策略，透過擴大產品陣容、發展完整解決方案、增加市占率並提升製造能力與效率來強化事業。此外，我們能藉由Etanco打下的建築市場來進一步平衡我們的產品陣容，協同我們的主要成長目標。我們相信併購Etanco能實質貢獻到我們在歐洲的淨銷售額與營業利益率，藉此為所有重要的股東創造價值。」

Etanco最高執行長Ronan Lebraut說：「我們與Simpson Manufacturing共享同樣的核心價值，提供高品質產品與顧客服務。我們視此合作夥伴關係為擴增產品、顧客與市場觸及度的機會。」



## » Fieldwire公司將併入Hilti公司，建立工地管理平台



FIELDWIRE

Hilti集團已同意併購舊金山的Fieldwire建築技術公司，併購價格為3億美金左右(約2.639億歐元)，以協助改善工地與承包商的生產力。

Fieldwire提供業界領先的工地管理平台，支援全球超過100萬個工地。它成立於2013年，在北美佔有一席之地，並設法向海外擴大到歐洲與亞太地區。該公司目前提供可靠、操作簡單、有許多功能且跨平台的軟體，幫助上千名客戶數位管理工地。

Hilti集團最高執行長Christoph Loos說：「併購Fieldwire會加速我們透過軟體為顧客實現生產力的速度。數位化已是建築生產力的主要動能，我們一直為建築業專家投資數位解決方案。我們打算繼續投資此平台，以創造建築專案管理軟體的市場領導者。」

透過的Hilti集團支援，Fieldwire團隊將加快為建築市場專家打造數位解決方案的速度。現有的Fieldwire團隊仍會在這兩家公司領導者(Yves Frinault與Javed Singha)的傘下留在併購後的Hilti Fieldwire公司。

## HellermannTyton

### » HellermannTyton公司將把英國據點擴增一倍

英國製造商HellermannTyton 在普利茅斯市的國際醫療科技園區為第二階段擴廠破土。這項價值數百萬英鎊的投資將擴廠一倍以因應市場成長並增加產能。HellermannTyton期望完工後能創造許多新工作機會。

此投資預計在2022年尾完工，內容包括安裝先端機械並設立教育訓練中心與研發設施。

該廠是該公司在英國兩個據點中的其中一個，另一個在曼徹斯特。該公司已在HellermannTyton年產超過4百萬個零件，此次擴廠會再擴增產能。

新廠的關鍵製程將專注於製造業、工業、土方工程業、國防與鐵路業的解決方案。

## ARaymond

MORE THAN FASTENING

### » Araymond事業多角化觸及新領域

Araymond宣布併購義大利高性能熱冷卻板製造商CGA Technologies公司。

最高執行長Antoine Raymond評論說：「此併購不僅要擴大我們的產品種類，還要增加完整且客製的隨插即用解決方案。目標是在車業與選定的工業中設計並實現優化的熱管理系統。」

155多年來作為扣件與組裝的市場領導者，我們努力自我進化，走在快速移動的市場前頭。汽車業正走向電動化與自駕化，我們想積極投入此市場轉變。為達成顧客變化的需求，我們有很明確的願景，認為敏捷性和時機是市場關鍵，我們的顧客期待的是完整的解決方案。為此，併購CGA Technologies與Castello Italia SpA公司是很合適的決定。」

## » NORMA集團慶祝15周年

創立於2006年，NORMA是德國Rasmussen 與瑞士ABA集團合併後的結晶。該公司正在慶祝15周年。該公司在全球有26個生產據點與許多銷售點，目前服務各產業超過1萬名顧客。

其產品使用於許多產業，包括灌溉排水系統、新舊驅動系統的車輛、船、火車與家電。它的產品幫助更有效使用水，並減少環境中有害的氣體排放。





# 義大利新聞

## » 經濟復甦下的塞港問題

一般我們認為疫情會照著一個規定好的模式發展，例如：會先爆發疫情，接著研究有效用的疫苗，然後經濟活動會在大環境開始回歸到正常狀態下緩慢復甦。在傳染惡化後，期盼已久的疫苗終於來到，這是密集的研究以及瘋狂的實地研究最終的結晶。不幸的是，這不免遭遇到反對疫苗人士的抗議。不論如何，在短短三年內，疫情影響了並破壞了各種平衡，例如公衛，特別是經濟與生產之間的平衡。疫情在最急遽的時期尤其在勞工產業留下了明顯的傷疤。企業當時必須重塑商業活動與經營方式，重新構思工作計畫。對領導階層來說，不確定性的威脅越來越大。負責營運的經理人會問的問題是：「我們該怎麼辦？」「該怎麼應對疫情帶來的問題？」幸運的是，疫苗的到來緩解了疫情所帶來的最糟處境，為充滿很多不確定性的未來注入信心。然而原本該正常恢復的經濟，卻成為令人焦慮、混亂又無秩序的一場覺醒。塞港塞櫃使社會瀰漫著無奈，大西洋的一部份已變成巨大的停車場。沒有空缺的船塢來讓船停泊和卸下貨櫃，因此平均有70到100艘船漂在海上數日或數周。更不用去提那些海上的超大型貨櫃了，它們體積太大，無法找到適合的船塢。船隻留在沿岸堵住了海面，污染了環境，造成其他的大不便，造成超市沒有商品、企業等著要採購零件、出現許多無法滿足需求的終端顧客。因此許多經濟產業受苦，缺半導體、汽車、熱水器與家電、輪胎、電子醫療設備。但疫情這個「堵塞之源」很快地讓經濟與社會感受到它的邪惡衝擊，貨運費用平均上漲450%。全球海面的堵塞是造成通膨的許多因素之一。美國消費物價上升6.2%，零售價上升8.6%。美國中央銀行目前已嘗試過給予大眾信心。保險公司將通膨歸咎於疫情產生的「漏斗效應」，因此是可以克服的。我們都傾向相信並希望這一切都只是過渡性的異常期，但我們仍有疑慮想到Omicron疫情的崛起可能會突然將「漏斗」堵住，讓我們徹夜難眠。總結來說，最大的希望是疫後的復甦不會淪於一場巨大的泡沫化。



義大利扣件協會成員企業Specialinsert Srl公司的董事長Piero Arduini從科法斯集團的首席核保官Pietro Vargiu手中領獎時發表演說

## » Bilanci d'Acciaio研究獎在萊科市頒發： ANCCEM協會獲頒彈簧產業獎、 Inox公司獲頒伸線技術獎、 Specialinsert Srl公司獲頒螺絲產業獎

Bilanci d'Acciaio研究獎頒發給伸線、彈簧與螺絲業的公司。位於佩斯基耶拉博羅梅奧市的Eure Inox公司的伸線技術獲獎，由最高執行長Renato Nemfardi領獎。該公司成立於1997年，占地超過4萬平方公尺，雇用超過70名員工，年產約1.5萬噸，有50%的營收來自海外。ANCCEM貿易協會獲得彈簧產業的獎項，由前理事長Angelo Cortesi領獎。該協會成立於1972年，位於布雷西亞市，為67%的義大利彈簧製造商以及82%螺旋彈簧製造商發聲。它推廣研究生產成本，並每年組織工作坊來研究發展策略和彈簧工廠的經營模式。最後得獎的是杜林市的螺絲業Specialinsert Srl公司，由Piero Arduini董事長領獎。該公司成立於1974年，有超過60名員工與兩座廠房，一座在杜林市佔地3千平方公尺，一座在威尼斯的馬爾泰拉戈市，佔地5500平方公尺。該公司每年生產超過1億支扣件，出口超過70多國。頒獎人包括布雷西亞大學經濟管理系教授Claudio Teodori，以及Siderweb研究辦公室的負責人Stefano Ferrari與成員Gianfranco Tosini。被選入2021“Bilanci d'Acciaio”研究獎的廠商資格是2019年產值要超過2百萬歐元。指標包括：1.整體獲利比率 2.銷售利潤率，又稱銷售的折舊及攤銷前獲利 3.銷售利潤率，又稱銷售的折舊及攤銷前獲利比率 4.折舊及攤銷前獲利的財務支出比率 5.總負債比率，又稱為負債權益比率 6.營收成長率(過去三年的平均)。

