



新理事長



專訪

Andreas Bertaggia

文/ *Fastener World*

1. 第7屆歐洲扣件經銷商大會2022年5月11-14日在西班牙馬德里舉行。可否跟我司讀者先分享一下這次大會中討論了哪些議題和達成了哪些協議？

三年一度的歐洲扣件經銷商大會是我們會員朋友最重要的交流盛會，提供他們機會來建立關係和討論影響著業界的相關議題。經過兩年的疫情，我非常高興可以在馬德里舉辦大會，在現階段的情況下，舉辦的狀況相當成功。

來自歐洲各國的領導扣件經銷企業都參與會議。我們看到高階演講者針對後勤物流、鋼鐵市場和反傾銷稅的主題做講述。持續中的國際海運問題和一般不確定的供需狀況是現階段歐盟扣件經銷商正面臨的主要挑戰。當然，我們的產業仍然處於今年2月實施的反傾銷稅的影響下，也讓我們跟中國的貿易更加艱困。我們也有演講者針對主辦地主國西班牙的經濟發表報告。總而言之，我們從這次大會獲益良多。我是這麼認為的。



如您所知，這次大會的代表選出了2年一任的新幹部群。我很高興除了選我成為新任理事長外，代表大會也確認來自義大利扣件經銷商協會的Gian Marco Dalpane成為副理事長，另外，來自荷蘭會員協會NEVIB的Vincent van Dijk則擔任財務長。同樣來自義大利扣件經銷商協會的Luca Bernasconi也被提名為歐洲扣件經銷商協會專門小組的新領導幹部。我與跟他們熟識多年也非常樂意與他們一起合作共事。

2. 同時擔任瑞士Bossard集團全球供應鏈事業體副總和新任歐洲扣件經銷商協會新任理事長，您怎麼看待您在歐洲扣件產業的全新角色？

全部歐洲扣件經銷商協會會員表達他們對我的信心並無條件選擇我擔任理事長是我的榮譽。我非常自豪能被賦予此機會來替他們在歐洲扣件經銷產業的利益發聲。



從左至右為新任理事長Andreas Bertaggia、前任理事長Dr. Volker Lederer及秘書長Alexander Kolodzik

3. 您自2019年即擔任代表大會的一員和歐洲扣件經銷商協會專門小組的領導者，您如何善用這些經驗用新的理事長身分實踐您的責任？

因為投入歐洲扣件經銷商協會的事務多年加上先前在這產業的營運管理專業經驗，我自認以理事長的身分我能夠為協會帶來成功運作的先決條件。集結歐洲扣件經銷產業的共同利益並成功代表會員朋友向外界發聲。另一方面，協會的強健與否很重要。我將努力確保我們的歐洲扣件經銷商在協會的支持下持續形成一個堅強的團隊。

4. 作為新任歐洲扣件經銷商協會理事長，哪些將成為您要幫協會完成的優先任務？

為了達到成功為歐洲扣件經銷商會員的共同利益發聲的目的，讓協會的聲音較先前更加到位和大聲相當重要。

無庸置疑地，歐盟或是其他全球的政治力量所施行的保護主義措施是大錯特錯的。在我的領導下確保歐洲扣件經銷商協會持續成為支持自由貿易歐盟扣件產業不可忽略的聲音是我的優先工作。

除了歐洲扣件經銷商協會對外舉辦的各項活動外，協會也提供旗下會員許多重要服務。我們將更努力來確保協會能成為會員朋友在談到有關政治、法令、技術資訊和交流的議題時會想到的交流處理管道。

最後，協會不只在歐盟活躍，國際上也是。因此讓協會持續深化與台灣、美國、中國和韓國的夥伴協會的交流並與全球其他區域的相關協會建立夥伴關係對我來說非常重要。當然，我很開心可以持續維繫與友會歐洲扣件製造商協會(EIFI)的關係。

5. 今年二月，歐盟執委會宣布對中國進口的鋼鐵扣件課徵為期5年的反傾銷稅，這是之前Volker Lederer博士還擔任協會理事長時就大力反對之事。由於反傾銷稅對歐洲扣件經銷商來說仍是非常重要的議題，您將會怎麼做來替可能已經間接受到這項反傾銷措施影響的協會會員發聲？

歐洲扣件經銷商協會一向反對歐盟執委會對中國進口鋼鐵扣件課徵反傾銷稅。我們仍然相信這在很多方面都違反法令。不過從



José Unzueta(看向鏡頭者)，EFDA的西班牙成員協會ADEFI理事長，也是本屆馬德里會議的主辦方



我們做為反傾銷稅調查中利益方的經驗來看，我們相信歐盟執委會並沒有打算對這些措施做任何變動或暫停實施。

我們正密切觀察這些在兩方面(不合理的高稅率和不一致的課稅水平)會造成問題的狀況。如同我說的，這些稅率非常禁不起考驗，在很多法律層面上也受到挑戰。目前我們協會將持續支持會員來解答他們有關反傾銷法規實際實施後的問題並協助其釐清不清楚的地方。

協會也會在告知扣件市場廠商關於非法避稅的風險和後果上扮演主要角色。根據目前的反傾銷法令，進口商不只可能不小心從第三國買到中國扣件因而陷入非法避稅的情況外，還有可能不小心用較低的反傾銷稅從中國製造商進口產品，但該稅率卻根本不適用該廠商。我們不會停止教育這些市場內的廠商關於這些風險，這樣進口商才不會不小心落入陷阱。

6 除了反傾銷外還有哪些是您認為是所有歐洲扣件經銷商協會會員下一個應該關注的重要議題?協會的部分要怎麼在這議題上幫會員發聲?

有一項很重要的法令是協會將專注進行遊說的，那就是歐盟執委會所提案的「企業永續應注意程度的指引(Directive on corporate sustainability due diligence)」這項提案目標在透過全球價值鏈來支持永續和負責任的企業作為。這項法令對歐盟扣件經銷商的每日業務將產生重要影響，因此將會在協會的議程上扮演主要角色。

7 過去兩年對全球各產業深具挑戰，但因為歐洲對疫情管控得宜狀況似乎有日益轉好，您怎麼看歐洲和全球其他重要扣件應用市場的市場發展?

在2020年營收下滑的艱困之年後，過去一年歐盟扣件市場的狀況已經有可觀改善。歐盟產業和全球客戶的需求持續高檔，且我們產業內多數廠商如果也能採購到相對應量的扣件就能銷售更多扣件。

不過，我們不清楚是否這些狀況會繼續。事實上也有很多對全球經濟產生影響的負面因素，像是中國持續的疫情肆虐、烏克蘭戰爭、價格通膨、升息和下滑的採購經理人指數。但整體狀況應不太可能一起惡化。可以確定的是我們處在很多不確定性的時代中。



前EFDA理事長Dr. Volker Lederer報告歐洲市場現況

8 接下來兩年協會已經有計畫舉辦哪些可以促進會員間產業交流的活動了嗎?目前活動計劃表是否已有更新?

除了許多協會內部的會議外，我們也計畫在2023年3月在德國司徒加特舉辦的螺絲展設攤展出。

下一屆歐洲扣件經銷大會將於2025年在布魯塞爾舉行。協會也將在那時候迎來成立25周年。我認為，做為歐洲「首都」的布魯塞爾應該是歐洲協會舉辦慶祝活動最合適的地方了。

9 在接下來兩年，協會是否有任何計畫來強化與美洲、亞洲等地的國家級扣件協會、組織、或政府單位之間的合作和交流?

協會邀請來自歐洲、台灣、美國、中國和韓國來參加期三年一度的會員大會是長久以來的傳統。可惜的是，我們海外的這些朋友因為疫情影響無法參加到今年在馬德里的大會。不過，我們有收到三個協會的理事長捎來對協會和在場來賓的問候以及對其個別國家扣件市場發展現況報告的影片。

在這個相當特別的時刻，我已經等不及要與亞洲和美洲的產業朋友在歐洲或他們的母國相見。我有信心我們將會找到機會再次見面並強化我們的合作。

10 還有哪些話您想跟我司讀者分享?

期盼所有市場的參與者都能克服我們眼前的挑戰，而我們大家之間某種程度的「公平競爭」仍然是達到全球共同體目標時要考量的價值。 ■

