

為

了商討疫情後扣件產業的現況與應對，台灣螺絲貿易協會(TFTA)理事長陳和成先生與國聯機械董事長陳志宏先生，邀請台灣螺絲產業的重量級代表人士與外貿協會(TAITRA)董事長黃志芳在8月31日進行面對面的高峰會談。在陳志宏非常順暢、調理流利的主持下，在國聯的會客廳以咖啡輕食座談的形式，深談如何讓疫後的台灣扣件產業解決近期危機，加速轉型，整合產業鏈，在國際市場中取得領先地位。

參與此高峰會的扣件業代表包括TFTA現任理事長陳和成與張益在、廖英武、顏國基、陳俊男、張宏誠等多位前任理事長、恒耀董事長吳榮彬、世鎧董事長杜泰源、台商阮連坤(和緯機械董事長)，以及金融與資產管理業代表、電子零件通路龍頭台灣大聯大曾副董事長及兩位上市櫃的他業董事長共同出席。

「螺絲貿易協會與外貿協會 董事長高峰會」在國聯

文/惠達 曾柏勳



這場高峰會
聚焦四大主題：

1. 應對新冠肺炎與中美摩擦所帶來的挑戰
2. 數位轉型升級、資源/通路/產業鏈的整合
3. 金融平台之運用
4. 下一代接班人的因應策略

“扣件巨頭熱議原料成本、土地、匯率、人才教育和政府輔導”

陳和成表示非常樂見能透過高峰會向外貿協會傳達扣件產業面臨的挑戰，也感謝黃志芳親自南下高雄傾聽台灣螺絲業者的心聲。他表達TFTA與外貿協會協辦扣件展會的意願，並邀請黃志芳參與下一次TFTA會員大會。他更建議外貿協會成立「螺絲貿易小組」作為與扣件產業聯繫的窗口。

高峰會中扣件業代表無不熱烈提出建議。其中討論度最高的是原料成本、土地、匯率、人才教育和政府輔導這四項議題。中鋼鋼價對扣件廠商形成成本壓力，原料成本佔了一般螺絲



TFTA現任理事長陳和成



外貿協會董事長黃志芳



國聯機械董事長陳志宏



製程的五成以上，另不包括電鍍等加工成本。其中有代表呼籲以中鋼為主要原料來源，同時應開放進口。接著，有廠商因應疫情的衝擊想要回台設廠，但眼下面臨的一個阻礙是土地費用昂貴，期望政府能提供配套的土地價格政策，讓在外打拼的台商可以「鮭魚返鄉，有處可歸」。類似的成本壓力也來自匯率，沒有升值空間的台幣匯率對毛利率低的扣件產業造成不小的傷害。

此外，越南等東南亞國家的市場需求前景看好，不少扣件廠為降低成本也在海外設廠，但首要面對的問題是，扣件廠商畢竟專攻扣件的生產研發，不代表對海外投資環境和法令政策有全盤的了解。必須隻身在海外單打獨鬥的他們迫切需要外貿協會與政府協同為扣件產業提供量身訂做的實質輔導，而非「看得到卻吃不到、搔不到癢處、不對症下藥」的擦邊球政策，讓他們在前往設廠時能充分應對在當地的投資風險。

扣件業代表還點出，廠商面臨人才斷層的挑戰，很多技職教育體系的學生畢業後卻與扣件產業嚴重脫節，看得出學校的教育和業者的實際需求有落差，因此建議開設扣件產業專班，強化技職人才。

“政府應加強扶植電動車用扣件產業的發展”

最後，會中有幾位代表將未來注目的焦點放在「電動車商機」。由於疫情在歐美使得特斯拉等等電動車的需求大幅發酵，近年電動車螺栓螺帽的需求後勢看好。然而，台灣車用扣件廠商尚未完全轉型到電動車領域，需要政府協助扶植車用扣件產業在電動車領域的升級和轉型，才能趕上世界潮流。



TFTA前任理事長張益在



TFTA第1~2屆理事長廖英武



TFTA第3~4屆理事長顏國基



TFTA第5屆理事長陳俊男



TFTA第7屆理事長張宏誠



恒耀董事長吳榮彬



特別的是，這場高峰會還透過Skype，與美國知名退火爐廠商RAD-CON總經理克里斯(Chris)先生跨海視訊。克里斯表示，美中貿易摩擦扭曲了市場，但現實是美國無法製造包括扣件在內的所有消費品。由於中國大陸勞動成本增加以及在中國開展業務的成本也相當高，他認為「對台投資」對海外廠商來說是有吸引力的，因為台灣的優勢是經商容易、增值稅較低且進出口協議合理。

在熱烈的討論後，與會者全員合拍了團體照，並期盼下一次的扣件高峰會能再相見！

