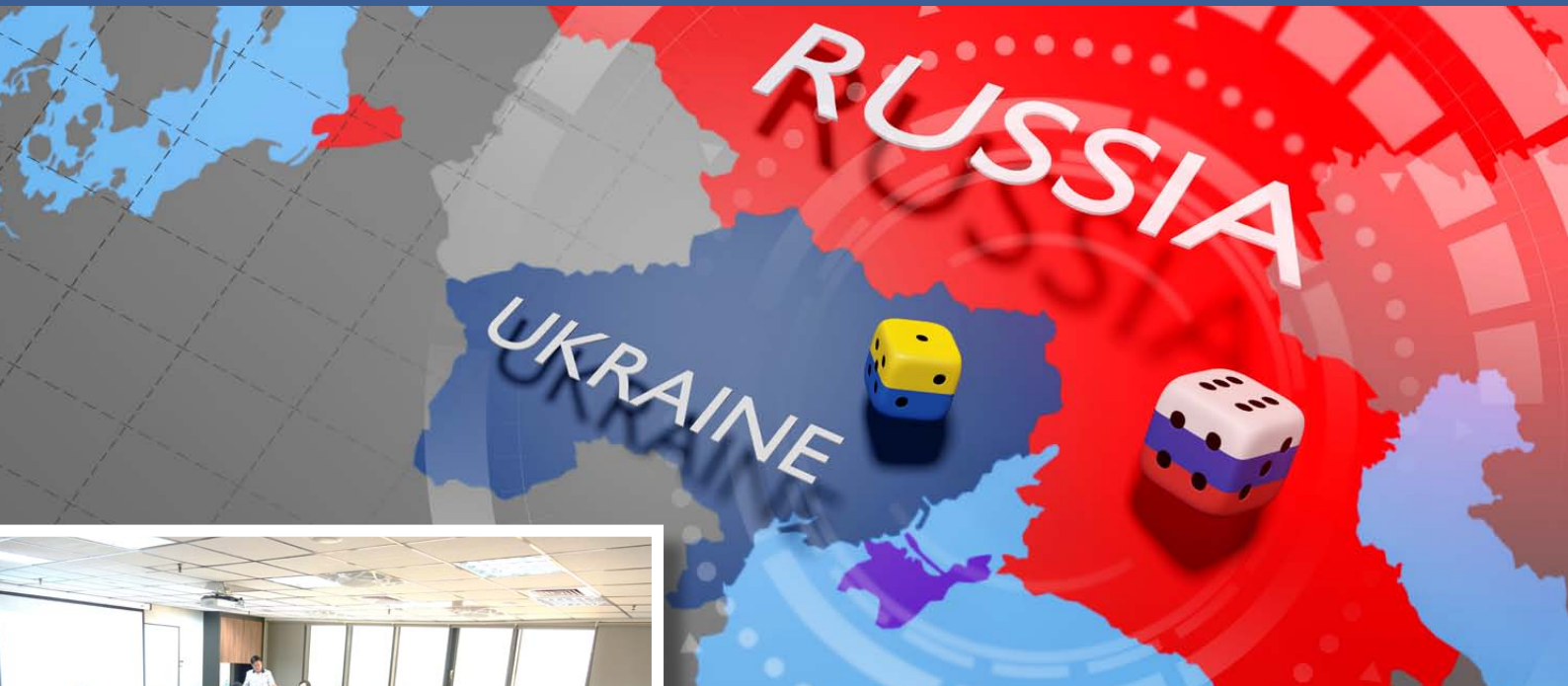


台灣螺絲貿易協會召開 「俄烏戰爭衝擊座談會」

文/惠達 曾柏勳

會員疾呼政府盡速協助解決出貨與融資問題



俄烏戰爭動盪世界，歐美日聯手制裁俄國官股銀行與金流管道。台灣扣件在2021年出口到全球的金額為53.2億美金，其中俄國的占比為3,824萬美金，佔0.72%，對烏克蘭出口406.5萬美金，佔0.07%。雖然俄烏地區占比共為0.79%，但制裁走到這一步首先衝擊到與俄烏兩國有交易的台灣扣件廠商。

台灣扣件銷售全球，俄烏激戰產生的衝擊也是全球性與全面的，未來充滿許多未知的連帶效應。對此，經濟部中小企業處吳桂霞專員與外貿協會台南辦事處主任周秀芬獲邀在3月16日，與螺絲貿易協會會員在會館召開「俄烏戰爭衝擊座談會」，針對「出貨」、「收款」、「融資」等眼前最受阻礙的關鍵問題進行熱烈討論。



協會理事長陳和成表示，近期收到許多會員通報「收不到錢」、「出不了貨」、「貨無法抵達」，目前恐只剩中國能作為出貨管道，因此相當關切俄烏戰的嚴重衝擊。副理事長陳志宏提議國貿局應與駐俄烏當地辦事處同步資訊，為螺絲業界提供逐案的諮詢協助。

前理事長張益在表示已觀察到貨櫃廠不接通往俄烏的船運，並建議可透過中國大連或立陶宛將貨品運入俄國。此外有俄國客戶透過中國的「人民幣跨境支付系統」支付款項過來。

前理事長洪源在提到政府提出的辦法往往不符實務需求，應該因應業者實際遇到的困難，降低設限的門檻。此外面對俄烏戰伴隨的突發風險，政府所提出的辦法應包含「風險基金」，由政府協助承擔。





(由左至右) 前理事長張益在、理事長陳和成、副理事長陳志宏



前理事長陳建宇以扣件貿易經驗提醒，雖然俄烏目前不屬歐盟且無須擔心被課傾銷稅，但中國大陸的扣件價格更低，在當地的競爭力仍是比台灣高，不但難以預

收訂金，還需放90天的帳款才有生意可做，會與中國同業競爭。此外，出貨方面也面臨難題，敖德薩港與聖彼得堡港因戰事封港，即使透過海參崴港也恐遇塞港。有關收款的阻礙，則建議可詢問俄國客戶能否以人民幣支付。在市場方面，則建議業者可打入波蘭的家具市場以及土耳其市場，以因應俄烏戰衝擊。

六曜實業陳春定董事長點出眼下業者面臨的首要難題是貨品被卡住出不去，建議政府應思考如何先協助業者順利出貨。此外，可將眼光看到戰事結束後，陳董事長看好俄烏戰後的重建市場以及波蘭市場帶來的商機。

普發(Bufab)台灣分支總經理林世敏小姐表示公司擁有許多俄國客戶，呼籲政府站在世界公義的立場加入對俄國制裁的行列之餘，別只是砍了手腳而忽略扣件業者首當其衝需承擔的困境與心聲。

金永佳王證凱總經理與李沁融小姐在會中表示公司同樣在這段期間面臨催款的難題，並建議政府與業者將目光放得更遠，關注俄烏戰是否影響整個歐盟區的歐元波動。

外貿協會周秀芬主任回應，國貿局預測歐元應會持續貶值，近期會持續對歐元波動做密集觀測與研究。經濟部吳桂霞專員則表示，已在3月1日邀集國貿局、中國輸出入銀行以及信保基金單位研擬協助辦法。目前有成立「馬上辦服務中心」，主要提供中小企業財務與款項的輔導諮詢。

此外，吳專員補充，業者若有週轉金與訂單相關資金需求，可運用與銀行合作的「信保基金」，目前提供1.5億的週轉金額度。若業者營業額下降達15%，可免被收取保證手續費。有關廠商遇到的船運阻礙，航港局於3月18日針對俄烏船運議題進行討論。以目前(截至會議當日)情勢來看，俄國尚未對台灣扣件產品進行相關制裁。

除了「信保基金」之外，經濟部也正研擬另一項專為俄烏出貨設定較低門檻的方案，於4月出爐，最新消息也通報台灣螺絲貿易協會以周知全體會員。



六曜實業
陳春定董事長



普發(Bufab)
台灣分支總經理
林世敏小姐



金永佳公司
王證凱總經理



外貿協會
周秀芬主任



經濟部中小企業處
吳桂霞專員



豐益鋼鐵
黃耿雄總經理



緯紡精密工業
張祥倫先生

