

## 協會動態

### Hristijan Georgievski 被選為青年扣件專業人士協會會長

IFE Americas 公司的 Hristijan Georgievski 當選 2025 年青年扣件專業人士協會會長。Wurth Industry USA 公司的 Zech Williams 將擔任副會長，而 Beawest Fasteners 公司的 Craig Beaty 將繼續在董事會中擔任前任會長的職務。Sherex Fastening Solutions 公司的 Jake Glaser、Advance Components 公司的 Mallory Nichols，以及 AmeriSteel Fastener 公司的 Nihar Sinha 將繼續留任於該協會的董事會。該協會的董事會為協會在整個扣件行業的參與和支持奠定了基礎。



### 台灣螺絲貿易協會舉辦 2025 春酒團拜



螺絲貿易協會長年關注政府與產業交流、業者技術轉型升級，促進協會會員的團結情誼。今年 2 月 21 日在台南桂田酒店舉辦春酒團拜。協會金屬中心代表蔡宗憲先生為會員帶來「針對螺絲扣件業政府相關資源說明」，以某企業的螺絲產品為例，說明政府提供之 AI 智慧轉型補助與輔導方案。會中另邀請了第 34 屆 (2024 年) 中央研究院院士葉均蔚先生，介紹高熵合金作為扣件業的產品材料之潛力。還邀請台灣輕金屬協會國際合作交流主任委員蔡哲璋先生，介紹高熵合金在極端環境中的應用。此次活動不僅加強了會員間的聯繫，也讓業者掌握最新技術與資源，為螺絲產業的未來發展奠定堅實基礎。期待透過這些創新，推動產業持續進步與轉型。

## CBAM、碳費動態

### RE30 低碳電 7 月開賣

為了幫助出口商減少碳稅負擔，台電規劃的「RE30」低碳電力將於 7 月 1 日正式推



台灣電力公司  
Taiwan Power Company

出。這批電力包含 16.6 億度，其中 30% 為綠電，鎖定中小企業購買。最低購買額度為百萬度，最高不超過 1 億度。雖然售價預計將超過 5 元新台幣，但台電強調這是為了避免與民間綠電市場競爭。經濟部長郭智輝去年提出「分艙電價」的概念，將電力依碳排放量分為三類：純綠電、低碳電力（含 30% 綠電）和一般電力。台電的 RE30 低碳電力主要使用自家離岸風電、太陽能和小水力等綠電，以 3:7 比例與灰電（火力）混合。這樣的組合使得電力排碳係數降至每度 0.337 公斤，低於 2023 年的 0.494 公斤。首批 16.6 億度的 RE30 低碳電力將於 7 月開賣，其中包含 5 億度綠電。銷售方式改為企業登記購買，超額部分以抽籤決定。為避免大企業搶購，台電將設定購買資格，讓中小企業優先購買。RE30 低碳電力具有 24 小時全時綠電的特點，保證每度電力都有綠電憑證，不會產生餘電。這項產品鎖定兩類客群：一是扣件業者等等面臨 2026 年歐盟碳關稅的出口製造商，二是有 ESG 永續目標需求的金融、保險等非出口商。台電定位 RE30 為「補充綠電」，鼓勵企業先向民間購買綠電，不足部分再向台電購買。預計 2027 年，RE30 的供應量將提升至百億度。

### 若一切順利，台版 CBAM 2025 年底有進度

在歐盟預計於 7 月或 8 月公布 CBAM 細節後，台灣預計將於今年年底啟動台灣版本的 CBAM。環境部長宣布，初步重點將放在鋼鐵和水泥等產品上，與歐盟的做法保持一致。財政部和經濟部將共同合作推動這項倡議。台灣已受邀加入歐盟的 CBAM 網絡，能與歐盟的法規同步其法律程序。然而，政府也在密切關注美國的關稅政策，以確保兼容性。一旦歐盟發布最終文本，CBAM 與世界貿易組織規則的關係也將受到密切檢視。



台灣本地的鋼鐵和水泥產業一直在倡導實施台灣版的 CBAM。政府已經開始編制一份將被納入的產品清單，其中來自印尼和越南的水泥進口（約佔國內市場的三分之一）是一個關鍵目標。從今年開始，進口產品將需要申報其碳足跡，以比照歐盟法規。

環境部已確定了三個關鍵挑戰：定義高碳洩漏產品、透過現行《氣候變遷因應法》下的子法建立法律框架，以及確定執行細節，例如是否向進口產品提供與國內產業相同的碳費折扣。

### 義大利、波蘭等向歐盟提出建議修訂 CBAM 「非正式文件」

為維持歐洲在關鍵製造部門的競爭力，支持高耗能產業進行綠色轉型，並實現戰略自主與避免產業外移，義大利與奧地利、保加利亞及波蘭等國共同向歐盟提交一份建議修訂「碳邊境調整機制 (CBAM)」的「非正式文件」。該非正式文件由企業暨義大利製造部 (MIMIT) 部長 Adolfo Urso 與環境暨能源安全部部長 Gilberto Pichetto 共同推動，建議歐盟執委會將審查條款提前至 2025 年，以便在 2026 年 CBAM 全面實施前進行改進。文件針對四個領域提出建議，包括簡化行政負擔、加強防範碳洩漏及傾銷行為、避免將間接排放納入 CBAM，導致脫碳電力成本上升，以及引入機制保護歐洲出口商，確保其在無類似「歐盟碳排放交易體系 (ETS)」的市場上仍能公平競爭。此外，文件亦提議延後逐步取消高耗能產業免費 ETS 配額的時程，以因應 CBAM 實施帶來的不確定性與風險。義大利政府提出的修訂亦是保護本土鋼鐵業發展的策略之一，包括 Taranto、Terni、Piombino 與 Acciaierie del Nord 四大鋼鐵生產基地的振興。義大利現在歐洲被視為一個成功的典範，因其 85% 的國內鋼鐵產量係透過電弧爐生產，並使用回收廢鋼，遠高過低於 50% 的歐洲平均。



### CBAM 可能使烏克蘭的 GDP 在 2030 年下降 6.4%

烏克蘭可能因歐盟的碳邊境調整機制 (CBAM) 面臨重大經濟挑戰，根據 CMD-Ukraine 最近的報告，到 2030 年可能損失 6.4% 的 GDP。出口降幅可能達到 6.3%，對歐盟的出口減少 9.8%。佔烏克蘭相當大出口比例的鋼鐵產業將受到特別大的影響，因為 CBAM 會套用到此類出口的 15 到 17%。在 2026 年 CBAM 全面實施的第一年，出口損失可能達到 2.02 億美元，到 2030 年將增至 14 億美元。報告指出，CBAM 帶來的財務負擔可能阻礙烏克蘭的復甦和融入歐洲經濟，尤其是在持續的戰爭挑戰下。烏克蘭企業呼籲政府提供支持，包括員

工培訓和低利貸款，以有效應對這些新規範。

## 產業動態

### 川普簽署對所有鋼鋁製品課徵 25% 關稅

2 月 10 號，美國總統川普正式簽署對進口至美國的鋼鋁製品徵收 25% 關稅的行政命令，且無論其進口來源為何一併適用。川普表示此項政策將不會有任何例外和豁免。據統計，美國目前主要的鋼材進口夥伴為加拿大、巴西、墨西哥、南韓和越南。川普強調，對所有國家課徵 25% 關稅的道理很簡單，「因為他們課美國稅，美國就應課他們稅。」先前美國只針對來自中國等特定國家的鋼鋁製品加徵額外關稅，這項行政命令也代表美國在鋼鋁製品關稅措施的一項重大調整，對於有許多鋼鋁製品輸往美國的國家勢必也將造成不同程度的衝擊，後續會產生的漣漪效應值得觀察。



## 貿易戰效應 低價螺絲訂單由中轉台

川普關稅戰效應發酵，鋼市傳出憂心美國對中國課高關稅的前提下，原本由中國供應、高達 5 萬公噸的銷美螺絲大單轉到台灣，但每公斤僅 1 美元，市場為之嘩然，與台灣螺絲銷美正常報價 3 至 4 美元相比堪稱差距甚大。專家說，這筆大單轉到台灣，代表川普關稅戰已經撼動供應鏈結構，同時凸顯台灣擁有產業競爭力，得以收割這批訂單。但部分專業人士更關注是否會造成台灣螺絲產業形象上的傷害，因此認為不值得鼓勵。川普當選美國總統後，長期向中國採購的美國買家憂心高關稅導致高成本，把原本給中國廠的一張 5 萬噸大單，轉至台灣平均分給五家廠商，其中包括南部一家上市櫃鋼廠，且已陸續出貨。業內人士指稱，其實這家美國家用扣件零售廠的訂單原本就在台灣生產，後來被中國廠商低價搶走，如今台灣再搶回來卻是「滿臉傷心淚」，價格完全變了樣，背後儼然就是台商大亂鬥。

## 印度因證據不足，終止對中國扣件反傾銷調查

印度商務部調查機構貿易救濟總局 (DGTR) 已終止對中國扣件進口的反傾銷調查。該調查於 2023 年 9 月啟動，涵蓋了廣泛的扣件，包括螺絲、螺絲帽、螺帽、水泥釘以及用於建築、汽車和其他行業的各種工業用釘和夾件。DGTR 總局的結論是，沒有足夠的證據證明中國扣件以低於正常價值的價格傾銷到印度市場，也沒有證據證明這些進口對國內製造商造成損害。在國際貿易中，傾銷是指以低於目標市場正常價值的價格出口產品，這可能會損害當地產業。值得注意的是，這項調查是由 DGTR 自行發起的，而不是由印度國內生產商的投訴所促使的。這種不同尋常的舉動旨在後援印度分散的中小微企業，這些企業可能缺乏駕馭貿易救濟程序的資源或知識。DGTR 作為一個準司法機構，旨在確保公平的貿易行為，並為國內生產商維持一個公平的競爭環境。然而，由於缺乏確鑿的數據，該調查最終被取消。



## 澳洲對中國製摩擦螺栓發起反傾銷及反補貼調查

12 月 19 日，澳洲反傾銷委員會對進口自中國的摩擦螺栓發起反傾銷及反補貼調查。調查期為 2023 年 10 月 1 日至 2024 年 9 月 30 日，損害檢查期自 2020 年 10 月 1 日起，初次提交材料截止日期為 2025 年 2 月 3 日。涉案產

品為用於地層加固的空心鋼製螺栓，原料為扁平軋製鋼材，無論是否經過金屬塗層處理或含有合金成分，只要滿足以下條件，即屬於此類：外徑在 44 毫米至 48 毫米之間，長度在 2.2 米至 2.5 米之間，基材厚度在 2.8 毫米至 3.4 毫米之間，可能包含焊接環。這種摩擦螺栓由熱軋鋼卷 (HRC) 加工而成，主要用於採礦、隧道和土木工程中，透過分裂設計在岩石中產生摩擦力以穩固岩層結構。澳洲製造的同類產品被認為在功能和用途上與中國進口的摩擦螺栓完全相同，可以完全替代。然而，含有實心中心加固鋼筋和鎖定系統的地層加固螺栓（通常被稱為機械點錨固螺栓或機械鎖）不屬於本措施範圍。



**Australian Government**  
**Department of Industry, Science,  
Energy and Resources**

## 廠商動態



**sheh fung**  
**screws company**  
世豐螺絲股份有限公司

### 世豐估美洲市況持穩

世豐表示，1 月雖然受到傳統農曆新年假期、工作天數較少影響，營收 1.85 億元新台幣，月減 8.1%、年減 11.8%，但美洲地區 DIY 居家裝修、建築工業兩大領域主要客戶對複合螺絲、水泥板螺絲等多元螺絲產品線仍維持良好的拉貨力道。另一方面，針對美國加州大火引發的災後重建需求，世豐表示，隨著旗下越南

廠已正式啟用，可隨時彈性調配產能以應對新增訂單需求，也持續積極擴大歐美地區客戶訂單需求，並持續深化當地業務接單、擴充產品線等策略。

世豐進一步指出，為了充分發揮越南廠的競爭力，持續導入先進的數位化生產系統、智能化的客戶與供應商輔助系統等，有助於提升越南廠整體產能利用率和交期表現。



## 友鉞 3 月下旬掛牌上櫃

董事長張宏誠表示，拜美國總統川普把全球進口到美國的鋼鋁一律課 25% 關稅及「對等關稅」之賜，在各國均無豁免權的情況下，對友鉞相對更具競爭優勢。法人預估今年友鉞營收將創新高，並以雙倍數成長。此次關稅政策的主要受益者是美國本土螺絲、螺帽的製造商。由於扣件業為一個勞力、技術密集產業，許多美國扣件廠在過去 30 年間已陸續淡出，目前市場需求約有 7 成仰賴進口。在新關稅政策下，各國業者面對相同的競爭條件，友鉞並不擔心。對川普新提出的「對等關稅」，該公司認為在自家車用扣件佔出口佔比達 9 成，以及 4 月起美國要對歐洲各國汽車課高關稅下，客戶採購可能加大力道，友鉞因此得利。該公司分析，台灣向各國進口螺絲課 5% 關稅，而美國對台進口的螺絲則課 6.5%~8% 關稅，一旦對等關稅施行，也許川普會調降螺絲進口關稅，使其與台灣的進口稅率 5% 相當，對台灣扣件業出口條件反而有利。在市場策略方面，該公司早已做好分散風險，毫不擔心。



## 大國鋼今年營運表現有望優於去年

大國鋼集團旗下大國鋼在美聯準會啟動降息後，近期營運穩健。法人表示，大國鋼有望受惠川普關稅政策以及美聯準會啟動降息，營運有望較 2024 年成長。

大國鋼主要產品為碳鋼、不鏽鋼、合金鋼扣件，主要業務是螺絲及螺帽的買賣業務，為美國扣件業的大盤商，產品銷售地區佔比以北美為大宗，佔比逾 9 成。

法人分析，大國鋼前幾年受升息影響，客戶大多將庫存壓至偏低水準，目前客戶的庫存水準僅 1-2 個月，遠低於過往正常的 5-6 個月水準。此外，美國總統川普實行關稅政策，預期將會提高美國本土的製造業設廠需求，而美國聯準會啟動降息，有望帶動下游客戶將開始回補庫存。

## 美國廠挹注新動能，世德今年營運拚成長

世德去年 Q4 營收受歐洲車市還有待回溫影響，預估去年 Q4 獲利將為去年全年的低點；展望 2025 年，世德看好，在美國廠貢獻逐步放大下，2025 年營收、獲利都將拚較 2024 年成長。世德擁有高雄、屏東、德國與美國生產基地，可就近服務在地客戶，因應彈性化生產趨勢，世德美國廠已經上線生產，並且進行客戶認證，Q1 可開始有營收貢獻，美國廠目前規劃生產可高度自動化的標準品，並已取得約 1,000 萬美元訂單。在銷售區域方面，歐洲為世德最大銷售市場（含台灣外銷與德國廠），其次則為美洲市場，其它市場則佔個位數。



## TriMas Aerospace 獲得空中巴士多年扣件合約

TriMas 的子公司 TriMas Aerospace 獲得了一份多年全球性合約，將向空中巴士提供扣件解決方案。該協議涵蓋了空中巴士的一系列民用和軍用飛機，包括 A320、A350 和 A220 型號，標誌著 TriMas 在空中巴士供應鏈中的作用擴大。該合約包括協助優化機器人組裝流程的次世代扣件和新認證的產品。製造將在 TriMas Aerospace 位於加州和堪薩斯州的工廠進行。該公司強調其致力於提供高性能扣件解決方案和推進製造技術。TriMas Aerospace 以其用於商用飛機和美國軍方的精密工程扣件和組件而聞名。母公司 TriMas 的業務遍及消費品、航太和工業市場，在全球擁有約 3,400 名員工。



## GWR Fasteners 公司投資英國製造，引進全新 CNC 機床

位於什羅普郡的製造商和經銷商 GWR Fasteners 透過引進最先進的 Citizen Miyano BNA-42DHY3 7 CNC 機床，顯著提高了其生產能力。這項投資突顯了該公司對英國製造業的承諾，以及滿足日益增長的英國扣件和特殊組件需求的能力。新款 CNC 機床將使 GWR Fasteners 能夠生產更複雜的零件並提高整體生產能力。BNA-42DHY3 具有 42 毫米的棒材送料能力和緊湊的下層結構，可實現疊加加工，從而縮短週期時間並簡化製造流程。其易用性和快速切換時間將進一步提高效率。GWR Fasteners 的商務經理 Tom Ellis 表示：「設備的升級意味著我們能夠與客戶共同成長，並為他們提供更複雜和量身客製的解決方案。這項投資確保我們能夠滿足客戶的需求。透過提高製造流程的效率，最終可以將我們將實現的任何節省提供給客戶，而不會影響品質。」推動投資的一個關鍵因素是市場對 GWR Fasteners 的浮動螺絲需求不斷增長，這些螺絲在設計上易於拆卸而無需完全移除。這種特性增強了安全性和可取用性，使其越來越受歡迎。



## 電動汽車需求疲軟，瑞士汽配巨頭 Feintool 擬關閉德國工廠並裁員 200 人



2024 年 12 月 4 日消息指出，瑞士汽車零部件供應商 Feintool 表示，由於電動汽車需求疲軟以及朝可再生能源轉型的不確定性，該公司將關閉其在德國的一個工廠，並裁員多達 200 人。據路透社報導，德國汽車製造商和供應商正面臨需求疲軟、生產成本高、來自中國汽車製造商的競爭，以及電動車轉型速度慢於預期等問題。Feintool 表示，此次重組將主要影響 2024 年的盈利，該公司公佈 2024 年上半年淨虧損 320 萬瑞士法郎。

公開資料顯示，Feintool 成立於 1959 年，總部位於瑞士，現已發展成為世界領先的精沖機和工具製造商之一，在三大洲的七個國家擁有 17 家生產工廠和技術中心，全球約有 3500 名員工。



## 柏中緊固件（廣東）有限公司正式成立

柏中廣東是瑞士 Bossard 集團在中國設立的獨資子公司，坐落於深圳，是 Bossard 集團繼成立柏中緊固件（上海）有限公司和柏中緊固件（天津）有限公司兩家公司之後成立的又一家新公司，作為華南和華西區域總部，集客戶服務中心、倉庫物流中心、工程應用及品質檢測實驗室於一體的緊固和裝配技術提供商。柏中廣東公司的成立，標誌著 Bossard 集團在中國市場邁出了重要的一步，旨在更好地為華南華西市場客戶提供產品解決方案與專業技術的本地化服務。

## 併購資訊



Kinderhook  
INDUSTRIES

## US Anchors 公司被 Kinderhook Industries 公司收購

建築錨栓與扣件製造商 US Anchors 已被私募投資公司 Kinderhook Industries 收購。交易條款並未公開。該公司成立於 1968 年，是 TOGGLER、Wej-It 和 Heckmann 等知名品牌的母公司，旗下有經銷部門 Gotham Building Supplies。Jordan Eisenberg 將成為執行長，並與創辦該公司的 Garfield 家族合作，延續公司的成功。Garfield 家族將保留所有權，Ted Garfield 將加入董事會。Kinderhook Industries 成立於 2003 年，已募集 85 億美元的資金，並完成了約 450 項投資和後續收購。此次收購是 Kinderhook 在輕型製造 / 汽車平台上的第 31 項投資。Kinderhook 總經理 Nate Druckenmiller 表示，渴望與 Garfield 家族和該公司合作，旨在透過客戶服務、產品可用性以及內部和外部的地域擴張來加速公司的成長。他還強調要保持公司文化和對卓越的承諾，這些對公司的成就至關重要。



BOSSARD  
Proven Productivity

## Bossard 集團完成對德國 Ferdinand Gross 集團的收購

2025 年 1 月 7 日，Bossard 集團完成對德國 Ferdinand Gross 集團的收購。Ferdinand Gross 集團總部位於 Leinfelden-Echterdingen，預計 2024 財報年度的淨銷售額約為 8,000 萬歐元，目前擁有約 260 名員工，是德國領先的緊固技術經銷商之一，在匈牙利和波蘭設有分支機構。透過此次收購，Bossard 集團將進一步擴大在德國和東歐的市場佔有率，進一步鞏固在工業緊固技術領域的全球市場份額。Ferdinand Gross 與 Bossard 德國相結合，能夠為德國及東歐地區的客戶提供更加全面的客製化緊固技術和解決方案。■

惠達編輯部整理

