

環保永續當道

BI-MIRTH

吉瞬布局低碳產品市場

首波泰國考察，海外設廠有譜？

看

好低碳製造、綠色環保、永續地球是未來歐美客戶評估是否合作下單的重要關鍵，Bi-metal、不銹鋼、碳鋼及長尺寸自鑽、自攻、木建築、水泥建築螺絲製造專家吉瞬興業近幾年積極加大力道投入低碳排和高附加價值產品的研發生產以及在歐美等先進市場的擴大布局。



▲施議傑副董（右）參訪恆昭泰國廠

吉瞬目前在台灣的四處據點提供完整的成型、電鍍、塗裝和包裝一條龍產線，可快速滿足全球客戶的不同需求，像是**非標螺絲**以及其他**太陽能螺絲、塑板螺絲、長尺寸複合自鑽螺絲**的代工生產都是過去幾年熱銷歐美市場的常勝軍。隨著全球產業出現更多挑戰，為了提供客戶更能因應市場變化的優質產品和效率服務，吉瞬也正在認真考慮未來前往海外布局，拓展設廠的可能性。

化紙上談兵為實際行動 考察首站：泰國

考慮海外布局的契機主要來自許多歐美客戶希望吉瞬能在兼顧產品競爭優勢和降低供應鏈風險的前提下透過海外設廠來更加符合他們的期待。因此，為了進一步了解海外設廠的利弊以及評估當地設廠的發展潛力，今年 8 月中，吉瞬管理團隊特別飛往東南亞產業製造重鎮之一的泰國南部春武里府進行為期 5 日的考察，並特別選定已有多家台資扣件同業進駐的品通 (Pinthong) 工業區和安美德 (Amata) 工業園區作為參訪重點。此次考察參訪了華祺集團旗下 **Dura Fasteners**、恆昭泰國廠 **Apex International** 和東鎮金屬泰國廠，同時也拜會了當地工業區代表，讓吉瞬對當地的投資和市場狀況有更深入的了解。



吉瞬施議傑副董事長表示：「在中美貿易戰和歐洲景氣短期不振等因素影響下，一部分大客戶強烈希望我們也能有自己的海外工廠以因應未知挑戰。泰國可自由進口扣件生產所需的線材，且價格相對便宜。購地建廠部分又不像一些國家有合資規定，且可 100% 擁有土地產權，對於外資的限制相對友善，而工業區鄰近港口的優勢也對產品出口外銷有利，看似是不錯的選擇。此行的目的主要是希望能完整蒐集當地台資業界先進的意見和實地了解泰國外商投資法規政策等細節作為後續是否前進泰國的參考，尤其是扣件生產中最重要的電鍍環節更是考察重點，一方面要確定工業區內可允許電鍍，另一方面也要釐清是否針對廠商有電鍍配額的相關規定。如果各項條件顯示可行，未來不排除自行設廠，甚至邀請歐美合作客戶一起合資設廠。」



春武里府安美德工業園區



鞏固客戶黏著度 全產線完成碳盤查

除了 20% 產能配合美國市場以及 5% 放眼新興市場外，吉瞬更有高達 75% 的產品外銷歐盟市場，因此相當重視產品是否符合歐盟環保法規及 CBAM 等規定。

透過減低工廠噪音、導入靜電除塵、廢油回收處理、淨水設施、安裝太陽能板進行節能減碳，以及完成旗下 4 廠的碳排放數據盤查，吉瞬已經取得 ISO14064-1 和 ISO14001 認證。即使歐盟今年年底可能針對 CBAM 申報對象和罰則進行大幅度修正，吉瞬也早已做好準備因應，可隨時依客戶要求提出碳排數據。

施副董認為：「透明的碳排數據已是與歐洲客戶生意往來的必備前提。我們每年都進行碳盤查確保數據正確，這對吉瞬未來開發更多歐洲客戶將大有助益。」



獲 ISO 14064-1 和 ISO 14001 認證

搭上綠建築潮流 木螺絲、長尺寸獲市場青睞

綠色永續建築是近幾年歐美和台灣建築市場討論度很高的話題，全木頭打造的大樓已非天方夜譚。由於此類建築隔熱需求高，需要更大的隔熱板和隔音棉進行組裝，因而推升有助提升建築節能減碳效果的螺絲需求。吉瞬看準永續綠建築用螺絲的龐大市場潛力，積極投入木螺絲和長尺寸螺絲的產製研發，並透過自家的特殊技術為低碳綠建築創造更多可能。

施副董表示：「吉瞬可提供許多適用綠建築的螺絲產品。像是近期研發的高耐腐蝕白鐵長螺絲，扭力充足且鎖入過程順暢，無需熱處理，完美符合當今市場的低碳需求，已成功取得許多建築案場的大量採用。」

加強新品研發 因應未來市場需求

今年在美國 50% 鋼鋁關稅、對等關稅和匯率波動等因素影響下，全球市場充斥許多不確定性。很多歐美客戶也早在關稅實施前提早下單補貨，降低可能衝擊。面對此波市場的需求波動以及預期明年度上半市場狀況才可能更加明朗之前，吉瞬的成長腳步並未因此躊躇不前。

施副董表示：「我們除了緊盯市場變化外，也同時進行內部管理的優化，持續啟動新產品研發計畫，希望在日後市場穩定之後能順勢推出市場，滿足更多客戶對高技術、高性能螺絲產品的期待。」■

