

歐洲新聞

FASTENER
+FIXING
MAGAZINE

新聞提供：Fastener + Fixing Magazine

www.fastenerandfixing.com



伍爾特集團財報顯示謹慎樂觀的展望

伍爾特集團 (Würth) 2025 年上半年的初步數據顯示，企業營運呈現稍微回歸成長的趨勢。2025 年上半年，集團的合併銷售額增加了 2.2%，達到 104 億歐元（經匯率調整後，成長為 2.7%），營業利益則達到 4.75 億歐元。



整體而言，集團表示，即使面對美國經濟政策的多變情況，商業氛圍似乎仍略有改善。過去數週內集團所接獲的訂單數量顯示 2025 年下半年成長有望加速。目前集團正以謹慎樂觀的態度迎接接下來的數月。德國新一屆聯邦政府所採取的措施，正在促進國內經濟的樂觀情緒，這有可能迅速取代先前民眾的悲觀與不滿。



Fontana 集團收購 MNP 公司



Fontana 集團執行長 Giuseppe Fontana 表示：「我們持續推行因應客戶服務市場的在地化擴張策略，客戶要求迅速且高效的服務。透過這次收購，我們將能顯著提升生產能力，同時維持高品質標準，成為北美乃至全球最大的扣件製造商。」



Giuseppe 進一步說明：「我們在義大利紮根已久，一直奉行能掌握每個洲別發展機會的在地化策略，保持對全球市場的開放心態。我們已深耕美國市場多年，美國仍然是強大的市場。」

就在宣布收購印度市場重要企業 Right Tight Fasteners 僅數月後，總部位於義大利的 Fontana 集團持續推動其成長策略，收購了專注於汽車、土方工程與農業領域扣件設計與生產的美國公司 MNP Corporation。

MNP Corporation 由 Larry Berman 創立，總部位於密西根州尤蒂卡，是扣件產業的領先製造商。公司現有 1,000 名員工，並在密西根和伊利諾州共有五座生產工廠。MNP 公司執行長 Terri Chapman 表示：「這家公司是我們家族自 1970 年以來傳承至今，我很驕傲能在公司處於強盛時期把它傳承下去，對未來充滿信心。」





La.Ro Srl 加入 KEA Industrial Group

La.Ro Srl 公司正式加入 KEA Industrial Group，這對雙方而言是具戰略意義的一步，並共同打造了一個專注於冷成型技術的新歐洲樞紐—KEA 已經在法國和波蘭擁有生產基地。透過整合雙方的專業知識與生產架構，這項新合作成立了一個高度專精於生產複雜冷成型零件的歐洲工業集團，服務於多個工業領域。集團內的企業皆擁有悠久且堅實的產業歷史，Bonioni SAS 已營運超過 70 年，La.Ro 則超過 50 年。這段產業傳承展現了卓越的技術能力、組織穩健性以及深厚的市場經驗。這種新的產業結構帶來的好處包括高度專業的技術整合、更大的生產能力與彈性，以及在歐洲主要市場中更鞏固的商業布局。本計畫的一大特色是 La.Ro 創辦人 Ghezzi 家族參與 KEA 控股並持續在新架構中擔任營運角色，確保策略與管理的延續性，維持公司一直以來所堅持的價值。

La.Ro 表示：「這項新合作強化了我們的創新能力、擴展規模及更有效回應客戶需求的能力。我們對與 KEA 一同踏上這段新旅程感到特別興奮。我們相信這個新集團的優勢之一在於其團隊，一支團結、專業且充滿熱忱的團隊，長年建立起穩健且受認可的企業。這次轉型也是提升我們人力資本並在國際舞台發展新技能的絕佳機會。」



Bulten 第二季財報表現穩定

Bulten 集團報告，2025 年第二季淨銷售額達到 13.37 億瑞典克朗（約 1.198 億歐元），較去年同期減少 8.8%（2024 年第二季為 14.66 億瑞典克朗）。營業收益為 6,100 萬瑞典克朗，營業利潤率為 4.6%。重組成本約為 800 萬瑞典克朗，對營業收益造成負面影響。

Bulten 集團是全球領先的汽車產業扣件製造及經銷商，亦服務於消費性電子等其他產業。公司總部設於瑞典哥德堡，全球約有 1,900 名員工。Bulten 集團總經理兼執行長 Axel Berntsson 表示：「我們第二季的業績與去年同期及上一季持平。醫療技術和消費性電子等部門銷售表現強勁，然而輕型車市場因汽車產業低靡而略有下滑。」

此外，Bulten 在六月決定啟動一項策略性檢討，評估未來哪些產品應內部製造，哪些應外包採購，以及公司組織架構的調整。該檢討將評估整合及／或出售一個或多個集團生產設施的潛在影響。



BUMAX 宣布與土耳其領先經銷商建立策略合作夥伴關係

A BUFAB COMPANY

瑞典高端扣件製造商 BUMAX 透過與知名高品質扣件經銷商 Standart Civata（STD）簽署全新策略協議，進一步鞏固其在土耳其市場的市場布局。此合作夥伴關係是 BUMAX 國際成長策略的重要里程碑，旨在加強其在關鍵市場的經銷網絡及品牌影響力。BUMAX 區域銷售經理 Jacob Bergström 表示：「我們非常高興能與 Standart Civata 合作，這家公司與我們一樣重視品質與客戶滿意度。這次合作將使我們能更好地服務土耳其客戶，並擴大我們在這個重要市場的足跡。」Standart Civata 總經理 Kuntay Ayberkin 補充道：「BUMAX 的高端不鏽鋼扣件非常適合土耳其市場，我們對與其攜手合作，將這些高性能產品帶給客戶感到十分期待。BUMAX 提供的技術培訓與當地支援對此合作的成功至關重要。」

BUMAX 最近在土耳其伊茲密爾為 Standart Civata 團隊舉辦了深入的產品培訓，提升其對 BUMAX 扣件獨特性與功能的認識。培訓涵蓋了 BUMAX 全系列等級與產品，及其如何透過高強度、耐腐蝕、防磨損及耐高溫等性能，解決客戶的特殊挑戰。

Standart Civata 成立於 1982 年，隸屬於土耳其扣件、五金及客製化緊固解決方案市場領導者 Norm Holding。該公司以貿易為核心模式，擁有超過 160 位專業團隊，致力於提供頂級服務及產品品質。憑藉在伊茲密爾、馬尼薩、科賴利及安卡拉的銷售與物流中心，超過 45,000 個貨盤的運能及 15,000 噸庫存，Standart Civata 能快速配送至土耳其各省，同時出口到全球 50 多個國家。其物流作業由自有車隊及第三方倉儲配送合作夥伴共同支援。■

