

# 惠達特搜全球新聞

惠達編輯部整理



## 協會動態

NFDA 頒贈 2026 年度「扣件專業人士」  
殊榮予 Sebastian Janas



美國扣件經銷商協會 (NFDA) 宣布，2026 年「Fastener Professional of the Year」（年度扣件專業人士）得獎人為 Sebastian Janas，表彰他在扣件產業深耕多年、致力提升產品與流程的卓越貢獻。Sebastian 早年隨家人自波蘭移民美國，憑藉毅力以三年完成高中與大學學業，於父親創立的扣件製造商 Rumco 從基層做起，逐步掌握扣件生產到銷售與管理的完整知識體系。

他先後帶領 Rumco 與 Hi Performance 的營運，並於 2020 年出任 Sems and Specials 總裁，仍親自深入生產現場，跨足製造、銷售與管理三領域，成為產業內受敬重的領導者。同時，Sebastian 長期參與 NFDA、MWFA 與 IFI 等專業組織，投入 Six Sigma 等持續改進課程，並大力支持公益，展現對個人成長與產業合作的承諾。2026 年 NFDA 年會時，其家人將代為接受此項年度殊榮。

## 歐盟碳價 2035 年上看 185 歐元 鋼鐵、鋁業碳成本將飆升



彭博新能源財經最新預測，歐盟碳排放交易體系（EU ETS）碳價將快速攀升，2035 年有可能衝上每噸 185 歐元。2026 年平均碳價預估約 86 歐元，並於 2031 年進一步升至 142 歐元，顯示碳定價將成為高碳排產業的重大成本壓力。

歐盟正透過削減免費碳配額、收緊排放總量，強化鋼鐵、水泥、鋁等難減排產業的減碳誘因，尤其在 CBAM 涵蓋的產品上，碳價風險將大幅增加。2024 年 CBAM 涵蓋的進口商品中，鐵鋼品即佔約七成，



## 市場觀察：CBAM

英國公布 CBAM 排放計算與查證  
框架，確保進口產品碳成本透明



UK Government

英國政府已公布其 CBAM 之下的碳排放與查證的草案規則，為進口產品內含碳排放的計算與驗證建立明確架構，並預計自 2027 年 1 月 1 日起施行，涵蓋全境含北愛爾蘭。草案以每公噸二氧化碳當量（CO<sub>2</sub>e）為單位，允許兩種計算方式：若使用預設值，則以 CBAM 商品重量乘上預設係數；若有實際排放數據，則依步驟計算生產總排放、轉換為 CO<sub>2</sub>e、納入前驅物與產品強度，再乘以實際重量。

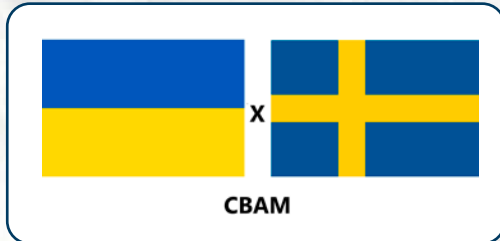
草案也明訂監控與查證程序，要求進口商於六個自然年度內保留詳細紀錄，包括產線資訊、排放強度、監測期間與第三方驗證報告，並由獨立認證機構審核，以確保技術與獨立性。產業界則擔憂，若進口鋼品採用偏樂觀的預設全球排放值，可能使高碳排進口產品在實際碳成本上低於已內部承擔高碳價的本土鋼廠，反而不利於減碳轉型與國內供應鏈競爭力，故呼籲比照歐盟嚴謹預設值並擴大 CBAM 範圍，以維持公平與長期低碳發展。

主要來源為中國、土耳其、印度與英國。若企業未查驗真實碳含量，而採用歐盟預設偏高的排放係數，部分國別鋼材進口成本將可能上漲數成，極端情境下預設義務甚至在 2030 年逼近每噸 500 歐元，等同於鋼品本身價格，迫使出口商加速強化碳盤查與國際認證，以維持歐盟市場競爭力。



## 烏克蘭與瑞典簡化 CBAM 驗證機構認證程式

烏克蘭與瑞典已就簡化 CBAM 驗證機構的認證程式達成共識。烏克蘭經濟部表示，此舉將使烏克蘭出口商得以依循 CBAM 法規查驗溫室氣體排放數據，並採用實際排放數值，取代原先偏高且不利的預設係數，有助降低碳成本。



烏克蘭副經濟部長 Oleksandr Krasnolutsnyi、瑞典認證體系 SWEDAC 與歐盟委員會代表共同研商後，同意由瑞典認可和合格評定委員會 (SWEDAC) 搭配烏克蘭國家認證機構 (NAAU) 的技術與專家資源，建立彈性合作機制。在烏克蘭戒嚴狀態下，此模式可避免外國專家實地審查的物流障礙，大幅縮短國內業者認證時程，維持其在歐盟市場的競爭力。雙方下一步將處理法律細節，展開技術磋商，確立聯合作業規範。



## 產業動態

## 歐盟 DPP 倒數 導入「數位產品護照」成進歐門檻

歐盟數位產品護照 (DPP) 上路在即，必須具備可追溯、可驗證的「數位身分證」。未來透過掃描 QR 碼，即可查閱原料、碳排、維修與回收等完整生命週期資訊，供應鏈透明度與循環經濟要求成為硬指標。對台灣製造業而言，誰先建置產品與碳數據系統，誰才能保住歐盟訂單，否則將遭市場淘汰。

中國鋼鐵今年減量千萬噸  
中鋼迎供給轉折利多

全球鋼市迎來關鍵轉折，中國鋼材出口由高點轉向收斂，市場預估 2026 年外銷量將減少約 1,000 萬公噸，年減幅度逾 8%。受此影響，以中鋼為首的台灣鋼廠出口接单量與價格有望同步獲利，亞洲市場供需結構將明顯轉強。

中鋼專家指出，2025 年中國鋼材出口站上 1.19 億噸歷史新高，但平均單價年減逾 8%，顯示競爭高度依賴低價策略。若中國 2026 年減量出口千萬噸，將為台灣鋼廠創造價格與量能雙重利多，短期有助於鋼價穩步上行、利差改善，中長期則有利產業由普鋼價格戰，逐步轉向高值化利基產品競爭，台鋼供應鏈可望重新搶回部分亞洲市場版圖。

## 世界鋼協下修 2026 鋼需成長預期



世界鋼鐵協會最新短期需求預測將 2026 年全球鋼鐵需求成長下修至 0.3%，預計總需求為 17.24 億噸，較

原先預估的 1.3% 明顯放緩；2027 年則預期加速成長 2.2% 至 17.62 億噸，顯示產業已由長期調整轉向溫和復甦。協會市場研究委員會主席 Alfonso Hidalgo Calcerrada 表示，全球鋼市自 2022 年以來的結構性調整接近尾聲，鋼鐵需求已觸底回升，但仍具高度不確定性。

若排除中國因素，2027 年全球鋼鐵需求成長率預計將達 4.0%，創近年高點，其中印度、非洲及歐美市場成為主要拉動力。反觀中國，2026 年鋼鐵需求衰退幅度預期收斂至 1.5%，2027 年估與 2026 年持平，結束 2021 年以來的嚴峻下行期，顯示全球鋼市正由「中國主導」轉向「新興市場與成熟經濟體共同支撐」的新格局。



## 印度鐵道局啟用 AI 與國產扣件 全面升級軌道維護



印度鐵路局在鐵路部長 Ashwini Vaishnaw 指示下，將導入智慧型手機與人工智慧應用，用於道岔檢測與軌道健康實時監測，並要求優先確保安全與維護，避免過度壓縮班次時間表。

同時，印度鐵路局將全面採用國產「Bharat Fasteners」品牌扣件，提升軌道結構性能，並強化在地供應鏈自主性。相關措施包含預留充足維護天窗時段，並延續既有數位化與軌道技術升級政策，以提升整體運行安全與營運效率。



## 廠商動態

### 大成鋼營運續攀高峰



大成鋼今年 3 月營收衝上 113.76 億台幣，較去年同期成長 25.12%，為 2022 年 4 月以來新高，首季累計營收 312.17 億元，年增 19.62%、季增 27.91%。受惠鋁價與不鏽鋼價格上行，加上出貨量回升，**營收與獲利同步走揚，營運氣勢強勁。**

第二季進入傳統旺季，加上德州鋁廠新產能自 4 月底起放量，自製率提升有利成本改善，支撐產品價格與利差擴大，預期營收與獲利可望持續雙位數成長。展望未來，大成鋼將持續強化在地製造與通路整合優勢，德州廠效益全面反映，高毛利產品與平臺化營運模式將帶動 2027 年後 EPS 有望上看半個股本，目標價亦獲調升至 45 元，營運維持穩健成長格局。

### 友誠奪歐系車廠螺絲大單 營收上看 1 成成長

扣件大廠友誠傳捷報，透過客戶間打入歐系車廠供應鏈，成功拿下螺絲螺帽大單，將大幅挹注今年業績。友誠 2026 年營收可望年增 5% 至 10%，每股純益重返 4 至 5 元水準，展現強勁復甦力道。友誠約 75% 至 80% 產品為客製化汽車零件，去年雖受匯率波動影響，但相較同業衰退 8% 至 12%，衝擊相對輕微。公司去年營收 24.43 億元，年增 1.44%；毛利率 17.48%，年減 2.64 個百分點；稅後純益 1.69 億元，年減 32.03%；EPS 3.75 元。展望未來，目前訂單能見度達 4 個月。歐洲市場經歷去年低潮後，庫存已恢復健康，需求逐步回溫；亞洲則復甦較緩。**公司積極佈局產業「大者恆大」趨勢，洽談併購機會，傾向水平整合擴大規模，若順利，「今年就有戲！」**友誠藉此提升競爭力，迎接全球挑戰。



### 豐達科訂單滿載，3 月營收破 4 億創歷史新高



台灣航太扣件龍頭豐達科 3 月合併營收達 4.53 億台幣，月增 25.13%、年增 31.17%，一舉站上 4 億大關，改寫歷史新猷！前 3 月累計營收 12.04 億元，季增 5.44%、年增 28.66%，**受轉單效應及航太需求旺盛帶動，展現強勁成長動能。**

豐達科目前接單能見度逾一年，台灣、上海廠區稼動率已達滿載。2026 年業績除了倚賴兩地高稼動外，馬來西亞廠將成新成長引擎：一期 M1 廠區預計第二季量產，三廠則於第四季末投產。公司客戶涵蓋全球四大飛機引擎廠商，以及 AVIO、AVIALL、IHI、SAMSUNG、EATON、FAURECIA、INFASTECH 等汽車 Tier1 供應商。產品九成以上用於飛機引擎，應用領域橫跨航空、太空、陸上發電、海洋船艦等。豐達科藉此佈局，穩坐航太扣件領導地位，後市可期。



## 中鋼棒線獲 EPD 雙認證 助螺絲搶綠色訂單

隨著全球環保意識高漲，產品「碳足跡」及環境影響數值已成國際市場通行證。EPD（環境產品宣言）依 ISO 14025 標準，透過產品生命週期評估（LCA），精算原料至棄置各階段對臭氧層、酸雨、優養化、氣候變遷等影響，並經協力廠商驗證公開，讓買家輕鬆評選綠色產品。歐美、東南亞對鋼鐵環保規範日嚴，中鋼積極響應，加速旗下鋼品 EPD 認證。

中鋼蒐集鋼板、熱軋、冷軋、熱浸鍍鋅、電磁鋼捲等 5 大核心產品環境數據，去年 10 月獲 UL Solutions 與 The International EPD System 雙認證，涵蓋建築、公共工程、馬達應用。進一步擴大版圖，**棒線、電鍍鋅、熱軋酸洗鋼捲等 3 項產品近日也取得認證聲明書**，此舉助下游螺絲螺帽、電子零件、汽車零組件、航太業者強化綠色競爭力，搶攻國際供應鏈商機。

POSCO 攜手 JSW  
印度建 600 萬噸綜合鋼廠

南韓鋼鐵巨擘 POSCO（浦項）將與印度第一大鋼廠 JSW Steel 合資，在印度東部奧裡薩邦興建一座年產 600 萬噸的一貫作業綜合鋼廠，總投資約 10.7 兆韓元，雙方各持股 50%，POSCO 負責約 5.3 兆韓元出資，目標 2031 年完工。該廠將採用高爐體系，整合煉鐵、煉鋼及熱軋、冷軋、鍍鋅等全製程，以因應印度持續成長的鋼鐵與高附加值鋼材需求，進一步強化全球供應鏈。

此外，**雙方正規劃導入 POSCO 低碳與智慧工廠技術，結合 JSW 的可再生能源基礎設施，透過綠電供應部分製程，提升綠色競爭力，並藉此佈局對抗全球貿易保護主義抬頭，同時搶進碳減排趨勢下的高階鋼材市場。**

Fabory 擴充 Lubrinox 系列  
新增逾 1,200 款潤滑不鏽鋼扣件

全球工業供應領導品牌 Fabory 宣佈，將其 Lubrinox 系列預潤滑不鏽鋼扣件大幅擴充，**新增超過 1,200 款新品，涵蓋機械螺絲、六角接續螺帽、止付螺絲與法蘭螺帽等，並持續支援食品、乳品、製藥、石化與通用機械等高要求產業。**

新產品全數依常見 DIN 與 ISO 標準庫存供貨，具備完整批次追溯能力，並採用工廠預塗高性能潤滑塗層，大幅降低摩擦與卡死風險，同時維持乾淨、無味、不可見，兼顧高溫與低溫使用環境。Fabory 指出，預潤滑設計可減少保養工時、降低機器停機與總持有成本，幫助設備製造商與最終用戶在嚴苛環境中維持穩定運作，提升整體組裝與維護效率。

## RCF Bolt &amp; Nut 投資新 CNC 車床，交期與產能雙升

**英國工業扣件廠 RCF Bolt & Nut 引進 Mills CNC 代理的 DN Solutions 2 軸高精度 CNC 車床 Lynx 2100LB，大幅提升車削產能與交貨準時率。**這台 FANUC 控制的小型車床專門處理單點攻牙工件，平均可將加工週期縮短約 50%，有效釋放原有高階多工機台壓力，解決 2022 年遷廠後因訂單激增所產生的生產瓶頸。RCF 為 TGM Industrial Group 旗下企業，專注於高壓、高規格產業如電力、油氣與軌道等領域，產品涵蓋高強度螺栓、螺帽及全牙條等，並結合自有熱鍛設備與內建機加工廠，快速回應小批量客製訂單，維持高準度與高效率的交貨表現。




## 百年扣件大廠砸 2,350 萬美元進駐紐澤西

全球工業扣件通路商大國鋼 (BBI) 宣布，以 2,350 萬美元在紐澤西 Logan Township 的 Logan North 工業園區購地，並興建一座 19 萬平方呎的客製化經銷中心，預計強化東岸供應鏈效率與庫存能力。該公司總部位於加州長灘，自 1925 年創立以來，已從地區性供應商擴展為跨六大國、31 個據點、服務逾 7,000 家通路商的全球企業，產品涵蓋扣件、固定系統、建材、安全用品與專業工具。

新址位於 322 號公路與 I 295 交會路口附近，緊鄰費城與紐約市場，並可快速接駁費城國際機場與費城、維爾明頓兩港，利於跨大西洋與北美物流佈局。大國鋼國際營運長 Peggy Hsieh 指出，區位優勢與開發夥伴專業，將有助於全面提升配送效率與客戶服務。



## Caterpillar 頒發 2025 年 「供應商卓越獎」予 SPIROL



精密扣件與工程零件製造商 SPIROL 獲 Caterpillar 頒發 2025 年供應商卓越獎，表彰其在品質、準時交貨、成本控管、持續改善與合規與環保永續標準等指標上的卓越表現。該獎項僅頒給達成世界級供應鏈水準的策略供應商，SPIROL 自 2011 年首度取得 Caterpillar 原供應商品質卓越流程 (SQEP) 認證以來，持續維持高水準的全球供應表現。

目前 SPIROL 透過美國 Stow 與 Danielson、英國 South Shields 等多個據點，為 Caterpillar 全球 35 個廠區提供超過 600 種零件，合作關係已長達近四十年，展現雙方對營運卓越與創新合作的共同承諾。SPIROL 表示，目標在 2026 年進一步提升至最高級別的供應商卓越認證水平，並持續為 Caterpillar 及其終端客戶提供高品質、高可靠度與高價值的解決方案。

## 德商 Vossloh 攜手坦尚尼亞 打造橫貫東西標準軌鐵路



德國鐵路設備大廠 Vossloh 宣布，取得坦尚尼亞新建鐵路線 Lot 3 與 Lot 4 的關鍵供應合約，合約價值約 3,000 萬歐元，將為馬庫圖波拉 (Makutupora) — 塔波拉 (Tabora) 與塔波拉 — 伊薩卡 (Tabora - Isaka) 兩段總長 424 公里的標準軌鐵路，提供約 130 組轉轍器及 84 萬組軌枕配套扣件系統。轉轍器將於瑞典爾斯塔 (Ystad) 廠區生產，軌道扣件則由德國韋爾多爾 (Werdohl) 「未來工廠」供應，協助當地施工方 Yapi Merkezi 完成坦尚尼亞從東海岸三蘭港 (Dar es Salaam) 通往北部維多利亞湖姆萬薩 (Mwanza) 的主幹走廊。

這條標準軌鐵路路線將連接首都杜篤瑪與西部地區，並預計延伸至盧安達、蒲隆地與剛果民主共和國，藉由電氣化與高規格道設備，大幅縮短運輸時間，並強化區域貿易與貨運通道，為坦尚尼亞及周邊國家的經濟與物流帶來結構性升級。





## 義大利 Poggipolini 收購印度 Aero Fasteners

義大利 Poggipolini 集團宣布收購印度 Aero Fasteners Pvt. Ltd. 多數股權，正式進軍印度航太與國防製造市場，交易金額未公開。Aero Fasteners 專門生產航空、太空及國防領域的關鍵扣件系統，將維持現有管理團隊運作，並持續服務印度與國際客戶。

AERO FASTENERS PVT. LTD.

Poggipolini 強調，此次投資旨在擴大在印度及亞太區的布局，將專注於提升 Aero Fasteners 在高價值扣件設計與製造方面的能力，配合印度政府「Make in India」政策，同時強化當地生產與出口，並滿足全球航太原廠與印度本土 OEM 日益成長的需求。

## 英國工業扣件平台 CTB 易主 Watermill 與 Waterland 共推下一階段成長

全球高規格與安全關鍵扣件解決方案供應商 Cooper Turner Beck (CTB) 已由波士頓私募投資集團 Watermill Group 轉售給歐洲私募股權公司 Waterland Private Equity，交易金額未公開。在 Watermill 持有期間，CTB 透過擴張與併購，從最初三個國家營運擴展至八國、21 處生產據點，員工數倍增，並在能源、發電與重工業等市場穩居領先地位，連續多季營利與市佔率雙雙提升，因而獲得多個投資人青睞。

此次易主後，Waterland 將協助 CTB 在工業與能源市場中進一步擴大全球版圖與技術實力，強化整體營運規模，為下一階段內生成長與策略性併購鋪路。Watermill 集團表示，此次交易展現其「先轉型、再釋出」的投資模式，持續聚焦於扶植市場領先企業，使其在不同成長階段皆能找到合適的下一個夥伴。

Cooper Turner Beck  
FASTENERS FOR SAFETY CRITICAL APPLICATIONS

## 工程集團 Clarity 接手瀕臨倒閉扣件供應商 Cofast，保住逾 60 個工作機會



英國工程集團 Clarity Group 宣布，已從清算程序中收購總部位於普利茅斯 (Plympton) 的扣件與工程材料供應商 Cofast 及其姊妹公司 NDB Engineering，交易金額未公開。兩家公司合計聘有 64 名員工，年營收約 700 萬英鎊，涵蓋標準扣件、車削零件與約兩萬種工程消耗品，主要服務核能與國防等關鍵產業，客戶多為全球大型企業與政府計畫。

Clarity 集團董事長 Kevin Robinson 表示，這項收購可強化集團在重工業市場的布局，並導入機器人與自動化設備提升生產力與效率，同時延續 Cofast 與 NDB 在國防與核能領域的長期合作關係。未來 Cofast 仍維持自有品牌營運，並尋求資金擴大在除役、大型海軍艦艇與新基礎建設專案的參與，甚至將觸角伸向航太等高成長領域，藉集團資源與技術整合，搶攻新世代工程與基礎建設商機。■

